



UN RÉSULTAT CONSOLIDÉ EN FORTE HAUSSE

Une activité portée par la conquête de clients

Le Crédit Agricole Loire Haute-Loire, **leader** sur son territoire, est le partenaire financier de **près de 400 000 clients particuliers (42% de la population)**. La Caisse régionale a conquis 18 000 nouveaux partenaires sur l'exercice.

En milliers d'euros	2005	Variation
Encours de collecte	8 350 314	+5.38%
Encours de crédit	4 222 520	+5.48%

La distribution des **crédits** a été plus forte qu'en 2004, année déjà exceptionnelle en la matière. La production de prêts immobiliers (+20%) a conduit à une progression des encours de près de 10%. Cette dynamique a aussi concerné les prêts à la consommation dont l'encours progresse de 6.8%. La **part de marché crédit** atteint ainsi 31.4%.

Avec le dynamisme de l'**assurance-vie** (+14.8%) et de l'**épargne boursière** (+10.4%) et la bonne tenue de la **collecte monétaire** (+8.7%), les encours d'**épargne** approchent 8.4 milliards d'euros. La **part de marché dépôt** déclarée en banque de France s'élève à 29.5%.

Une entreprise de banque-assurance qui concilie investissement et rentabilité

En milliers d'euros	2005	Variation
Produit Net Bancaire	227 684	+5.8%
Résultat d'exploitation	87 350	+12.5%
Résultat net social	53 336	+7.1%

Le **produit net bancaire** augmente de 5.8% avec des produits issus de l'activité qui progressent (+3%) en dépit de l'érosion des marges crédits, et par ailleurs des revenus et gains sur fonds propres qui s'affichent en nette augmentation (+29%).

Les charges de 2005 portent la marque de l'accélération des investissements dans le réseau territorial : ouverture de nouvelles agences, rénovation de la moitié des points de vente sur l'année, généralisation des espaces libre service et zones d'accueil. Les amortissements progressent ainsi de 35%. L'investissement formation des collaborateurs représente 8% de la masse salariale en 2005 et complète un programme ambitieux d'embauche préparant l'avenir et anticipant les départs en retraite.

En matière de risque crédit, le taux de créances douteuses est ramené à 3.30% (contre 3.61% fin 2004) et le taux de couverture de ces risques atteint un niveau historique à 73.4%.

Dans ce contexte, le résultat d'exploitation progresse de 12.5% et le **résultat net social** de 7.1%.

Un Groupe régional en développement dont le résultat consolidé progresse de 27%

En milliers d'euros	2005	Structure
Banque-Assurance	58 512	80.2%
Filiales	14 414	19.8%
Résultat net consolidé part du groupe	72 926	100.0%

Le **résultat consolidé (normes I.A.S.)** s'élève à 72.9 millions d'euros, en progression de 26.7%.

Le Crédit Agricole Loire Haute-Loire se positionne ainsi au 21^{ème} rang des 41 Caisses régionales.

La contribution des deux principales filiales (éditique-routage et financements spécialisés) représente près de 20% de la performance globale.

La **solvabilité** de la Caisse régionale reste très satisfaisante avec un R.S.E. à 14.58%.

Perspectives

En 2006, le plan de développement à moyen terme de la Caisse régionale sera rythmé par :

- l'achèvement du programme triennal de modernisation du réseau d'agences, l'ouverture de nouveaux points de vente en zone urbaine et l'extension du réseau de points-verts en milieu rural,
- la montée en puissance de nouvelles offres parmi lesquelles des produits d'assurances pour les professionnels distribués via un réseau de 20 conseillers spécialisés,
- une plus grande capacité de réponse aux besoins des multiples acteurs et partenaires locaux des deux départements via des structures dédiées : gestion de patrimoine, entreprises, associations, collectivités locales, transactions immobilières...
- la poursuite d'un plan offensif de formation des salariés et d'embauche de nouveaux collaborateurs permettant de faire face au changement de génération dans la banque, et d'accompagner les clients dans leur propre développement.