

Genesys Conferencing présente ses résultats du quatrième trimestre et de l'exercice 2005

**30% de croissance des volumes en 2005, à 2 milliards de minutes ;
l'EBITDA est en hausse à 24,8 millions d'€**

Reston, Virginia et Montpellier, France - Le 5 avril 2006 - Genesys Conferencing (Euronext Eurolist: FR0004270270) (NASDAQ: GNSY), un leader mondial des services de téléconférences multimédia, présente aujourd'hui ses résultats pour le quatrième trimestre et l'exercice clos le 31 décembre 2005. Tous les résultats financiers sont présentés selon les nouvelles normes IFRS (*International Financial Reporting Standards*).

Exercice 2005 par rapport à l'exercice 2004

- Le volume total d'activité atteint 2,0 milliards de minutes, en hausse de 30.5%
- Les volumes des services automatisés Genesys Meeting Center s'élèvent à 1,8 milliards de minutes, en hausse de 34,9%
- Le chiffre d'affaires¹ augmente de 2,1% pour atteindre 141,9 millions d'euros
- L'EBITDA² s'élève à 24,8 millions d'euros en 2005 contre 19,9 millions d'euros en 2004
- Le résultat net atteint 3,5 millions d'euros en 2005 contre une perte nette de 60,3 millions d'euros en 2004

4^{ème} trimestre 2005 par rapport au 4^{ème} trimestre 2004

- Le volume total d'activité augmente de 22.9% et atteint 498.1 millions de minutes
- Les volumes de Genesys Meeting Center s'élèvent à 464.1 millions de minutes, en hausse de 25.1%
- Le chiffre d'affaires s'élève à 35,5 millions d'euros, en hausse de 4,8%
- L'EBITDA² est de 5,9 millions d'euros au 4^{ème} trimestre 2005 par rapport à 7,1 millions d'euros au 4^{ème} trimestre 2004
- Le résultat net est une perte de 0,9 millions d'euros au 4^{ème} trimestre 2005 contre un bénéfice net de 2,4 millions d'euros au 4^{ème} trimestre 2004

« En 2005, Genesys Conferencing a mis en place un certain nombre d'initiatives portant sur la vente, le service-client et la formation qui ont permis d'accélérer la pénétration de notre service de collaboration multimédia Genesys Meeting Center au sein des grandes entreprises », précise François Legros, Président Directeur Général. « De ce fait, Genesys Meeting Center a enregistré une des croissances organiques en volume les plus fortes du marché. »

Résultats opérationnels

Le chiffre d'affaires¹ annuel 2005 s'élève à 141,9 millions d'euros, en hausse de 2.1% par rapport à 139,0 millions d'euros en 2004. En dollars américains, le chiffre d'affaires annuel atteint 176,6 millions de dollars, contre 172,9 millions de dollars en 2004. Au quatrième trimestre 2005, le chiffre d'affaires est en hausse de 4,8%, à 35,5 millions d'euros contre 33,8 millions d'euros au quatrième trimestre 2004. Le chiffre d'affaires trimestriel en dollars est de 42,1 millions de dollars, contre 43,9 millions de dollars au quatrième trimestre 2004. Malgré la perte précédemment annoncée d'un client important au quatrième trimestre 2005, le chiffre d'affaires et les volumes de Genesys Meeting Center sont relativement stables par rapport au troisième trimestre 2005.

La hausse en volume de Genesys Meeting Center a permis d'augmenter les économies d'échelle, de renforcer son avantage concurrentiel sur les prix et d'accroître sa marge brute de 61,8% en 2004 à 64,8% en 2005. La marge brute du quatrième trimestre 2005 est de 63,6%, similaire aux 63,7% du quatrième trimestre 2004.

Pour l'exercice 2005, les charges opérationnelles (recherche et développement, vente et marketing, frais généraux et administratifs) augmentent à 77,1 millions d'euros contre 78,2 millions d'euros en 2004. Au quatrième trimestre 2005, ces charges représentent 19,2 millions d'euros, en hausse par rapport à 17,2 millions d'euros pour la même période en 2004.

En 2005, comme prévu, la société a réduit ses frais administratifs et financiers à 33,2 millions d'euros contre 36,1 millions d'euros en 2004. Cette réduction des frais généraux et administratifs a été partiellement compensée par des frais légaux

et juridiques liés à l'action en arbitrage de Genesys Iberia. Au quatrième trimestre 2005, les frais généraux et administratifs sont en baisse à 7,5 millions d'euros contre 8,9 millions d'euros au quatrième trimestre 2004.

Au cours de l'année 2005, Genesys a également alloué davantage de ressources sur des actions commerciales et marketing, tout en réduisant les frais de personnel. Les frais commerciaux et marketing sont passés de 36,0 millions d'euros en 2004 à 40,7 millions d'euros en 2005. Cette hausse reflète principalement le déploiement des équipes commerciales et de service-client dédiées aux grandes entreprises sur de nouveaux marchés à fort potentiel, regroupant un nombre important de multinationales et de grandes entreprises. Au quatrième trimestre 2005, les frais commerciaux et marketing représentent 10,7 millions d'euros, contre 7,9 millions d'euros au quatrième trimestre 2004.

L'EBITDA² (*Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization*), hors charge de rémunération liée au stock options, a augmenté en 2005 pour atteindre 24,8 millions d'euros, par rapport à 19,9 millions d'euros en 2004. L'EBITDA² au quatrième trimestre 2005 est en baisse à 5,9 millions d'euros contre 7,1 millions d'euros au quatrième trimestre 2004, principalement du fait des dépenses engagées au second semestre 2005 liées aux initiatives commerciales. Comme présentées selon les normes IFRS, les charges de rémunération liées au stock options s'élèvent à 321 000 euros et de 358 000 euros respectivement pour les quatrième trimestres 2005 et 2004.

Pour l'exercice 2005, le résultat net s'élève à 3,5 millions d'euros par rapport à une perte nette en 2004 de 60,3 millions d'euros. La perte nette enregistrée en 2004 est en grande partie le résultat de réductions de la valeur comptable des actifs à long terme de la société d'un montant de 62,2 millions d'euros. Au quatrième trimestre 2005, le résultat net est une perte de 0,9 millions d'euros, contre un bénéfice net de 2,4 millions d'euros au quatrième trimestre 2004. La perte nette du quatrième trimestre 2005 s'explique par l'augmentation du montant de l'impôt sur les sociétés et par des frais bancaires additionnels.

« Maintenant que Genesys a réduit de manière significative sa dette et réaligné efficacement sa force commerciale, la société va pouvoir bénéficier pleinement de l'expansion du secteur de la collaboration multimédia et gagner en parts de marché », commente François Legros.

Trésorerie

La trésorerie nette³ de Genesys s'élève à 4,1 millions d'euros au 31 décembre 2005. Ce montant reflète les remboursements en principal et en intérêts effectués le 31 octobre 2005 au titre du contrat de prêt. De plus, la société a effectué son dernier remboursement dans le cadre de son programme d'obligations convertibles. Au cours de l'exercice 2005, Genesys a utilisé son cash flow pour rembourser environ 13 millions d'euros de principal et 4,8 millions d'euros d'intérêts.

Le 22 février 2006, la société a annoncé avoir clôturé avec succès une augmentation de capital d'un montant de 53,6 millions d'euros ; produit qui a servi à rembourser la majorité de sa dette. Au 31 décembre 2005, la dette nette de Genesys, pro forma du produit de l'augmentation de capital, s'élève environ à 31,7 millions d'euros, et ses fonds propres à environ 31,7 millions d'euros. La société a moins de 1 million d'euro de remboursement au titre de son contrat de prêt modifié pour l'ensemble de l'exercice 2006.

« En 2005, Genesys a pu servir sa dette de manière significative grâce à un son cash flow provenant de l'exploitation tout en maintenant un fort niveau de réinvestissement dans notre force de vente, l'expansion globale et le développement technologique », précise Michael Savage, Directeur Exécutif Finances. « La société débute 2006 avec un meilleur ratio d'endettement, des fonds propres positifs et beaucoup plus de flexibilité financière ».

Prévisions

Les éléments suivants sont des déclarations prospectives concernant les résultats financiers de Genesys et sont basées sur un taux de change fixe de 1,00 euro pour 1,25 dollars américain, similaire au taux de change moyen de l'exercice 2005. Les résultats peuvent évoluer de manière significative et la société ne s'engage pas à réviser ou mettre à jour ces déclarations.

En l'ensemble de l'exercice 2006, la société prévoit un chiffre d'affaires et un EBITDA, hors charge de rémunération liée au stock options, essentiellement stables par rapport aux résultats de l'exercice 2005. Ces estimations reflètent l'impact sur les ventes du premier semestre 2006 de la perte du client important, comme précédemment annoncé.

Ainsi, pour l'exercice 2006, la société vise:

- un chiffre d'affaires compris entre 140 millions et 144 millions d'euros
- un EBITDA² compris entre 22 millions et 25 millions d'euros.

Web Conférence

François Legros, Président Directeur Général et Michael E. Savage, Directeur Exécutif Finances, présenteront les résultats financiers du quatrième trimestre et de l'exercice 2005 au cours d'une web conférence le mercredi 5 avril 2006 à 17h30 heure française.

La conférence sera retransmise en direct sur Internet : <http://events.webeventservices.com/genesys/2006/04/05/>

Elle sera disponible en rediffusion sur le même site.

(1): Cf paragraphe plus bas « Conséquences des variations des taux de change ».

(2): Cf plus bas Note aux états financiers consolidés réconciliant le résultat opérationnel et l'EBITDA. La société estime que l'EBITDA est un instrument adéquat d'évaluation car il présente les résultats de la société sans l'impact non monétaire des dépréciations et des amortissements. L'EBITDA est présenté hors charges de rémunération liée au stock options.

(3): La trésorerie nette est égale à la somme des disponibilités et des équivalents de disponibilités diminuée des découverts bancaires.

Tableaux Financiers plus bas.

Adoption des normes IFRS (International Financial Reporting Standards)

Comme annoncé précédemment, à compter de l'exercice 2005, la société a adopté les nouvelles normes comptables IFRS. Précédemment, la société présentait ses états financiers selon les normes comptables françaises. La société continue également de présenter ses états financiers aux Etats-Unis selon les normes comptables américaines (US GAAP), états financiers qu'elle enregistre auprès de la *Securities and Exchange Commission*. Par soucis de comparaison, les résultats du quatrième trimestre et de l'exercice clos le 31 décembre 2004 ont été recalculés selon les normes IFRS et peuvent différer des résultats précédemment présentés pour ces périodes selon les normes comptables françaises.

Conséquences des variations des taux de change

Les acquisitions réalisées par Genesys ont permis à la société de développer ses opérations internationales et ont, par conséquent, augmenté son exposition aux risques liés aux variations de taux de change, en particulier celui du dollar américain. En 2003, le dollar américain a baissé de manière significative par rapport à l'euro, et sa valeur a continué de fluctuer en 2004 et 2005, affectant d'autant la comparaison des chiffres d'affaires et des résultats opérationnels exprimés en euros.

Genesys étant tenu de présenter ses comptes en euros, la société a toutefois recalculé ses chiffres d'affaires en dollars afin de démontrer l'impact de la volatilité du dollar sur ses chiffres d'affaires entre le quatrième trimestre 2004 et le quatrième trimestre 2005. La conversion en dollars américains a été faite sur la base de la moyenne trimestrielle des taux de change quotidiens entre euro et dollar pour les quatrièmes trimestres 2004 et 2005, et pour les exercices 2004 et 2005 taux effectivement utilisés pour la préparation des états financiers consolidés.

Genesys estime que cette présentation est utile, compte tenu du fait que la plus grande part du chiffre d'affaires de Genesys a été effectivement réalisée en dollars. La conversion tient cependant compte de l'effet mécanique du taux de change sur la part du chiffre d'affaires consolidé réalisé en euros.

Déclarations prospectives

Certaines déclarations du présent communiqué de presse peuvent être considérées comme des déclarations prospectives au sens donné à cette expression aux Etats-Unis par le *Private Securities Litigation Reform Act* de 1995. Les déclarations prospectives sont des déclarations qui ne font pas état de faits historiques ou d'indication de la situation actuelle. Elles apparaissent plusieurs fois dans ce communiqué de presse et portent sur les intentions, les estimations ou les attentes actuelles des parties en ce qui concerne des événements ou tendances futurs affectant leur situation financière ou le résultat de leurs opérations.

Les déclarations prospectives ne constituent pas une garantie de performance future et renferment des risques et des incertitudes. Sous l'effet de divers facteurs, les résultats réels peuvent s'avérer considérablement différents de ceux décrits dans les déclarations prospectives. Certains de ces facteurs sont décrits sur le formulaire 20-F qui a été déposé par Genesys auprès de la *Securities and Exchange Commission* le 2 mai 2005.

Bien que les directions des parties soient convaincues que les attentes reflétées par ces déclarations prospectives sont raisonnables d'après les informations dont elles disposent actuellement, elles ne peuvent vous garantir que ces attentes se réaliseront. Par conséquent, il convient de ne pas accorder une confiance démesurée à ces déclarations prospectives. Dans tous les cas, ces déclarations ne sont valables qu'à la date du présent communiqué. A moins que la loi ne les y oblige, les parties ne s'engagent aucunement à réviser ou mettre à jour ces déclarations pour qu'elles reflètent des événements ou une situation apparus après la date du présent communiqué, des informations nouvelles ou encore la survenance d'événements imprévus.

À propos de Genesys Conferencing

Genesys Conferencing est un leader mondial des services de réunions en ligne intégrant audio, web et vidéo conférence auprès de milliers de sociétés dans le monde, dont plus de 200 figurant au classement Fortune Global 500. Des réunions d'équipe à la communication événementielle en ligne, les services de Genesys Conferencing répondent à l'ensemble des besoins de communication des grandes entreprises. Son produit phare, *Genesys Meeting Center*, est une plate forme unique de services de téléconférences multimédia, simple d'utilisation et disponible à tout moment. Implanté dans plus de 20 pays d'Europe, d'Amérique du Nord et d'Asie Pacifique, Genesys Conferencing offre une couverture mondiale et un service de proximité inégalés. Genesys Conferencing est coté sur Euronext en France (ISIN : FR0004270270) et sur le Nasdaq aux Etats-Unis (GNSY).

Pour de plus amples informations, consultez www.genesys.com

Contacts Genesys Conferencing

Michael E. Savage

Directeur Exécutif, Finances
Téléphone : (+1) 703 736 7100
michael.savage@genesys.com

Marine Pouvreau

Responsable des Relations investisseurs
Téléphone : (+1) 703 733-2140
marine.pouvreau@genesys.com

Florence Catel

Directrice de la Communication Europe
Téléphone : (+ 33) (0)1 45 15 45 15
Florence.catel@genesys.com

GENESYS CONFERENCING, Bilans consolidés

	<u>Au 31 décembre 2004</u>	<u>Au 31 décembre 2005</u>
<i>(Non audités, en milliers d'euros sauf données par action)</i>	<u>IFRS</u>	<u>IFRS</u>
ACTIF		
Actif immobilisé		
Ecart d'acquisition, net	21 042	21 403
Portefeuille clients et technologie, nets	13 027	11 927
Autres immobilisations incorporelles nettes	5 057	5 663
Immobilisations corporelles nettes	17 098	16,011
Immobilisations financières nettes	1 216	1 894
Impôts différés actifs	448	583
Titres mis en équivalence	212	278
Total des actifs non courants	58 100	57 759
Actif circulant		
Créances clients nettes de provisions (€et € au 31/12/ 04 et 31/12/05 respectivement)	27 783	27 692
Autres actifs courants	8 880	7 115
Créance d'impôts sur les sociétés	385	724
Valeurs mobilières de placement	6	35
Disponibilités	8 559	5 879
Total des actifs courants	45 613	41 445
TOTAL ACTIF	103 713	99 204
PASSIF		
Capitaux propres		
Capital souscrit 18 307 756 actions de valeur nominale de 1€ émises et en circulation au 31/12/04 et au 31/12/05	18 308	18 308
Capital à émettre	139	139
Prime d'émission	185 080	185 080
Prime d'émission à émettre	3 852	3 832
Réserves liées aux stock options	1 433	2 663
Réserves consolidées	(167 510)	(227 300)
Résultat de la période	(60 288)	3 503
Ecart de conversion	6 715	81
Total des capitaux propres	(12 271)	(13 694)
Provisions part à plus d'un an	940	1 012
Impôts différés passifs	3 927	3 697
Dettes à long terme		
Dettes à long terme hors part à moins d'1 an		62 473
Engagements de crédit-bail hors part à moins d'1 an	60	39
Total des dettes non courantes	4 927	67 221
Dettes à court terme		
Emprunts et dettes financières à long-terme hors part à moins d'un an reclassés en courants en application de la norme IAS 1	64 713	-
Emprunt et dettes financières à long terme part à moins d'un an.	12 690	13 483
Découverts bancaires	2 173	1 851
Provisions part à moins d'un an	2 592	615
Fournisseurs et comptes rattachés	13 839	13 254
Dettes fiscales et sociales	10 181	9 070
Dettes d'impôt sur les sociétés	2 966	3 053
Engagement de crédit-bail part à moins d'un an	407	4
Autre passif courant	1 496	4 347
Total des dettes courantes	111 057	45 677
TOTAL DU PASSIF	103 713	99 204

GENESYS CONFERENCING Comptes de résultat consolidés

	Trimestre clos le 31 décembre		Exercice clos le 31 décembre	
	IFRS 2004	IFRS 2005	IFRS 2004	IFRS 2005
<i>(Non audités - en milliers d'euros sauf données par action)</i>				
Chiffre d'affaires				
Prestations de services	33 785	35 439	138 763	141 850
Ventes de produits	50	13	275	79
	33 835	35 452	139 038	141 929
Coûts des ventes				
Coûts des services	(12 241)	(12 880)	(52 961)	(49 842)
Coûts des produits vendus	(35)	(19)	(83)	(70)
	(12 276)	(12 899)	(53 044)	(49 912)
Marge brute	21 559	22 553	85 994	92 017
Charges opérationnelles				
Frais de recherche et développement	(704)	(1 064)	(3 832)	(3 026)
Frais commerciaux et marketing	(7 872)	(10 672)	(35 980)	(40 678)
Frais généraux et administratifs	(8 887)	(7 454)	(36 123)	(33 174)
Frais de restructuration	304	-	(2 242)	(256)
Amortissement accéléré de la valeur comptable des actifs à long terme de la société	1 035	-	(62 154)	-
Dotations aux amortissements des actifs incorporels identifiés	(709)	(721)	(4 610)	(2 823)
	(16 833)	(19 911)	(144 941)	(79 957)
Résultat opérationnel	4 726	2 642	(58 947)	12 060
Produits d'intérêts	28	173	173	297
Charges d'intérêts	(878)	(1 504)	(4 321)	(6 624)
Autres produits (charges)	(2 788)	(1 376)	(3 699)	(1 610)
Quote-part dans les résultats des sociétés mises en équivalence	22	10	71	67
Impôts sur les sociétés	1 280	(835)	6 436	(687)
Résultat (perte) net	2 390	(890)	(60 287)	3 503
Résultat (perte) net de base par action	<u>0.13</u>	<u>(0.05)</u>	<u>(3.27)</u>	<u>0.19</u>
Résultat (perte) net dilué par action	<u>0.13</u>	<u>(0.05)</u>	<u>(3.27)</u>	<u>0.19</u>
Nombre d'action utilisé pour calculer le résultat net de base par action	18 446 451	18 446 451	18 446 451	18 446 451
Nombre d'action utilisé pour calculer le résultat net dilué par action	18 446 451	18 446 451	18 446 451	18 446 451

GENESYS CONFERENCING Notes sur le compte de résultats
(Non audités - en milliers d'euros)

	Trimestre clos le 31 décembre		Exercice clos le 31 décembre	
	IFRS	IFRS	IFRS	IFRS
	2004	2005	2004	2005
NOTE A- Calcul de l'EBITDA				
Résultat opérationnel	4 726	2 642	(58 947)	12 060
Amortissement des frais d'acquisition et des frais d'émission des emprunts	(1 035)	-	62 154	-
Amortissement des actifs incorporels identifiés	709	721	4 610	2 823
Amortissements des immobilisations	2 353	2 195	10 698	8 661
EBITDA (2)	6 753	5 558	18 515	23 544
Charges de personnel liées aux stocks-options	358	321	1 433	1 292
EBITDA avant charges de personnel liées aux stocks- options	7 111	5 879	19 948	24 836

	Trimestre clos le 31 décembre		Exercice clos le 31 décembre	
	IFRS	IFRS	IFRS	IFRS
	2004	2005	2004	2005
NOTE B- Détail du résultat financier				
Intérêts et autres produits financiers	28	173	173	297
Gains de change	901	1 598	4 238	3 093
Produits financiers	929	1 771	4 411	3 390
Intérêts et autres charges financières	1 445	2 786	5 742	7 877
Pertes de change	3 122	1 692	6 516	3 450
Charges financières	4 567	4 478	12 258	11 327
Charges financières nettes	(3 638)	(2 707)	(7 847)	(7 937)

	Trimestre clos le 31 décembre		Exercice clos le 31 décembre	
	IFRS	IFRS	IFRS	IFRS
	2004	2005	2004	2005
NOTE C- Détail de la charge d'impôt				
Impôts différés	1 426	360	9 093	989
Impôts sur les sociétés	(146)	(1 195)	(2 657)	(1 676)
Impôts courants et différés	1 280	(835)	6 436	(687)

Au 31 décembre

NOTE D- Détail du compte clients

	<u>IFRS</u>	<u>IFRS</u>
	<u>2004</u>	<u>2005</u>
Part facturée des créances clients nettes de provisions	21 523	24 226
Part non facturée des créances clients nettes de provisions	<u>6 260</u>	<u>3 466</u>
Total des créances clients nettes de provisions	<u>27 783</u>	<u>27 692</u>