

Lyon, le 6 avril 2006

Résultats annuels 2005

*Succès commercial des solutions de dématérialisation
Retour à la rentabilité opérationnelle courante
au deuxième semestre 2005*

En K€	2005	S1 2005	S2 2005 ¹	2004
Chiffre d'affaires	22 917	10 796	12 121	22 641
Résultat opérationnel courant	-651	-982	331	-1 618
Résultat opérationnel	-1 735	-1 128	-607	-2 192
Résultat net	-1 636	-1 049	-587	-2 205
Situation nette ²	3 850	3 623	3 850	4 535
Trésorerie ²	3 270	2 880	3 270	4 278

Les solutions de dématérialisation de documents tirent la croissance du groupe

Avec 8,1M€ de chiffre d'affaires réalisés en 2005, les solutions de dématérialisation de documents d'Esker (Esker DeliveryWare et FlyDoc) progressent de 37% par rapport à 2004 et représentent désormais plus de 35% des facturations annuelles du groupe. Sur le seul quatrième trimestre 2005, cette proportion dépasse même 44% de l'activité d'Esker. Ce fort dynamisme a permis de compenser le déclin attendu (-23%) des solutions traditionnelles du groupe (Host Access). Compte tenu d'une activité serveurs de fax stable (-1%), les ventes d'Esker s'inscrivent donc en progression de 1% par rapport à 2004.

Esker DeliveryWare s'affirme mois après mois comme la solution intégrée de référence qui permet aux grandes entreprises d'automatiser et de dématérialiser leurs processus de gestion. Sur l'année 2005, des sociétés prestigieuses telles que Whirpool, Flammarion, Samsung, Adecco, Vodafone ont placé DeliveryWare au centre de leur stratégie de dématérialisation. Ces solutions sont disponibles à la fois sous la forme de licences logicielles traditionnelles et de services hébergés pour mieux répondre aux besoins nouveaux exprimés par nos clients. Complétées, pour les PME, par le service FlyDoc (Premier bureau de poste électronique privé), les solutions hébergées du groupe Esker ont distribué en 2005 près de 10 millions de documents d'entreprises dans le monde entier.

Retour à la rentabilité opérationnelle courante au deuxième semestre 2005

Comme annoncé par le groupe³, les bonnes performances commerciales et le plein effet des mesures d'économies décidées fin 2004 ont permis un retour à la rentabilité opérationnelle courante au deuxième semestre 2005. Le résultat opérationnel courant entre le 30 juin et le 31 décembre 2005 (avant prise en compte des éléments non récurrents) s'établit à 331K€ et place le compte de résultat du groupe sur une tendance positive pour les exercices à venir.

Le résultat opérationnel pour l'ensemble de l'exercice 2005 s'inscrit également en amélioration de près de 460 K€ par rapport à 2004, malgré la prise en compte intégrale sur l'exercice de charges non récurrentes. Comme annoncé par le Groupe⁴, Esker a en effet été récemment approché par une société américaine prétendant détenir des brevets couvrant les technologies utilisées par ses produits de serveurs de fax et demandant le paiement de royalties pour 1M\$. Après étude des brevets concernés et analyse détaillée des situations juridiques mises en œuvre, Esker estime que ses produits ne sauraient être concernés par ces

¹ Défini comme la différence entre le compte de résultat au 31 décembre 2005 et celui au 30 juin 2005

² Avant augmentation de capital constatée le 6 janvier 2006

³ Communiqué du 25 janvier 2006

⁴ Communiqué du 12 décembre 2005

brevets, dont la validité semble par ailleurs contestable. Esker a par conséquent attaqué en justice cette société afin de faire reconnaître rapidement son bon droit. Par ailleurs, Esker a aussi continué en 2005 de travailler à la réduction de ses coûts et à la simplification de ses opérations afin de renforcer sa performance économique future. Ces charges non récurrentes de l'exercice se montent à 1,1M€.

Après prise en compte du résultat financier et de la fiscalité, le résultat net d'Esker s'inscrit en amélioration de 570K€ à -1,6M€. Hors éléments non récurrents détaillés ci-dessus, le deuxième semestre 2005 présente également un résultat net positif.

Succès de l'augmentation de capital

Afin de financer la croissance de ses solutions hébergées de dématérialisation, Esker a lancé en décembre 2005 une augmentation de capital au travers d'une attribution à ses actionnaires de Bons de Souscription d'Actions (BSA). Cette opération a rencontré un vif succès constaté le 6 janvier 2006 par l'émission de 744 921 actions nouvelles pour une levée de fonds se montant à 3,28 M€.

Cette opération ayant été juridiquement bouclée en 2006, les liquidités correspondantes n'apparaissent pas au bilan du groupe au 31 décembre 2005.

Perspectives

Esker a récemment publié avec le cabinet d'analyse IDC, premier groupe mondial de conseils et d'études sur les marchés des technologies de l'information, un livre blanc sur le thème de « la dématérialisation des processus documentaires: vecteur de la performance des entreprises ». Selon IDC, le marché de la dématérialisation bénéficiera d'une dynamique soutenue dans les trois prochaines années avec des prévisions de croissance de 24,2% en 2006, et une progression annuelle moyenne de 22,7% sur la période 2005 à 2009, portant la taille du marché à 1 662 millions de dollars en 2009.

Les performances commerciales récentes enregistrées par Esker confirment les prévisions d'IDC. Esker entame donc avec confiance l'année 2006 et entend continuer de surperformer son secteur grâce à ses solutions innovantes uniques sur le marché. Cette tendance commerciale devrait également améliorer sensiblement le compte de résultat du Groupe pour l'année 2006.

A propos d'Esker

Avec plus de 80 000 clients, 2 millions d'utilisateurs dans le monde et 85 % de son chiffre d'affaires réalisé hors de France dont 60 % aux Etats-Unis, Esker est l'éditeur de logiciels européen le plus présent à l'international.

Créé en 1985, Esker est aujourd'hui leader mondial de la dématérialisation des échanges de documents et se positionne comme le premier ERP du document.

Avec 50% de croissance moyenne sur les deux dernières années, les deux offres d'Esker rencontrent un vif succès :

- x **sa solution de dématérialisation DeliveryWare** : destinée aux grands comptes, DeliveryWare est la première solution intégrée permettant de dématérialiser les échanges de documents des entreprises, de la réception à la diffusion, et d'éliminer ainsi le papier ou sa manipulation des grands processus de gestion tels que la prise de commande, les achats ou les règlements.
- x **son bureau de poste électronique FlyDoc** : véritable alternative aux bureaux de poste physiques, FlyDoc est la première offre de postage en ligne permettant d'envoyer courriers, recommandés, fax... depuis Internet aussi simplement qu'un e-mail.

Des sociétés de renommée mondiale telles que Microsoft Corp, Whirlpool, Samsung, Adecco, Flammarion, AGF, Lafarge, Lapeyre, EDF... font quotidiennement confiance à Esker pour dématérialiser le traitement de leurs documents.

Présent en Amérique du Nord, en Europe et dans la zone Asie/Pacifique, Esker compte 220 collaborateurs à travers le monde et a réalisé en 2005 un chiffre d'affaires de 22,95 M€.

Esker est également présent en Asie via Esker Software Asia Pacific (ESAP), société basée à Singapour et détenue conjointement avec le conglomérat asiatique Lippo qui réalise plusieurs milliards de dollars de chiffre d'affaires.

Esker est cotée sur l'Eurolist by Euronext Paris Compartiment C (Code ISIN FR0000035818).

Inscrivez-vous sur notre liste de diffusion d'informations commerciales et financières en vous rendant sur notre site : www.esker.fr. La distribution automatique multimédia de nos communiqués de presse est assurée par Esker DeliveryWare Platform.



Pour toute information :

ESKER - Emmanuel Olivier

infofi@esker.fr ou 04 72 83 46 46

www.esker.com www.esker.fr

ACTUS - Amalia Naveira

anaveira@actus.fr ou 04 72 18 04 92

© 2003 Esker S.A. Tous droits réservés. Esker, le logo Esker, Esker Fax, VSI-FAX, SmarTerm, Persona et Tun sont des marques commerciales ou déposées d'Esker S.A. Tous les autres noms de marque appartiennent à leurs propriétaires respectifs.

Ce communiqué vous a été envoyé via le bureau de poste électronique d'Esker

