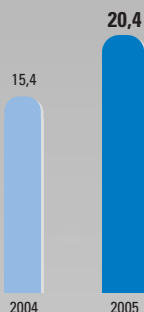


Forte croissance du résultat et du dividende

Le Conseil de Surveillance, qui s'est réuni le 27 avril 2006, a approuvé le rapport et les comptes de l'exercice 2005 qui lui ont été présentés par le Directoire.

Résultat net part du Groupe (en M€)



Un résultat net du Groupe en progression de 32,5 % à 20,4 M€

En M€	2005	2004 (Proforma IFRS)
Chiffre d'affaires	615,5	554,0
Résultat opérationnel	30,5	24,5
Résultat avant impôt	32,2	25,7
Résultat net, part Groupe	20,4	15,4

Le dividende passe à 3 euros

Le Directoire proposera à l'Assemblée générale de porter le dividende de 2,50 € à 3,00 € par action soit une augmentation de 20 %.

Résultat opérationnel (en M€)



Un résultat opérationnel en hausse de 24,5 %

Le résultat opérationnel est en hausse de 24,5 % après une hausse du chiffre d'affaires de 11,1 %. Ce résultat opérationnel a pu être obtenu grâce à une activité exceptionnelle dans les mises en conformité des centres de valorisation des déchets. Contribution des trois pôles d'activité au chiffre d'affaires et au résultat opérationnel :

En M€	2005		2004 (Proforma IFRS)	
	CA	RO	CA	RO
Environnement et services	335,6	19,8	313,0	8,2
Mécanique et services	159,0	10,2	124,7	11,3
Energie et services	120,9	0,5	116,3	5,0
Total Groupe	615,5	30,5	554,0	24,5

Perspectives 2006

A ce stade, pour 2006, le Groupe reste prudent compte tenu des perspectives économiques générales tant en France que dans les pays d'Europe où il intervient. Cependant, le carnet de commandes au 1^{er} janvier 2006 est de 688 M€, il devrait assurer une bonne activité en 2006.

Commandes enregistrées (en M€)



Des commandes enregistrées en hausse de 22,8 %

En M€	2005	2004
Environnement et services	366,9	240,4
Mécanique et services	166,6	179,1
Energie et services	122,7	114,8
Total Groupe	656,2	534,3

Les commandes enregistrées en 2005 sont en hausse de 22,8 % grâce notamment à l'enregistrement de l'usine de Marseille et malgré les restrictions budgétaires de la Défense.

Stratégie à moyen terme

La stratégie est de poursuivre les efforts en vue d'accroître la rentabilité par :

- la maîtrise des risques par la sélectivité des contrats ;
- la recherche de nouveaux débouchés à l'international, et notamment en Europe de l'Est et en Chine ;
- le développement des activités de service ;
- la poursuite de la croissance externe en fonction des opportunités.

Le Groupe CNIM développe, conçoit et réalise des ensembles clé en mains à fort contenu technologique sur des niches de marché dans les secteurs de l'Environnement, de la Mécanique et de l'Energie.

Le Groupe réalise près des deux tiers de son activité à l'international.

CNIM
GROUPE CNIM

www.cnim.fr