

Communiqué de presse

Château de Betzdorf, 7 août 2006

Résultats semestriels consolidés au 30 juin 2006

SES GLOBAL affiche un bénéfice net en hausse de 28,6% et une croissance du chiffre d'affaires de 16,6%

Les résultats semestriels sont marqués par une forte croissance organique ainsi que par l'acquisition de New Skies

FAITS MARQUANTS

- Chiffre d'affaires en progression de 16,6% à 710,5 millions d'euros (contre 609,2 millions d'euros au 1er semestre 2005)
 - Hausse de 8,1% du chiffre d'affaires récurrent à 657,0 millions d'euros (contre 608,1 millions d'euros en 2005) à taux de change et périmètre constants (hors New Skies).
- EBITDA de 499,5 millions d'euros, en hausse de 14,1% (2005 : 437,6 millions d'euros)
- Bénéfice net en hausse de 28,6% à 215,6 millions d'euros (contre 167,7 millions d'euros en 2005)
- Résultat par action de 0,39 euro, en augmentation de 34,5% (2005 : 0,29 euro)
- Renforcement de notre couverture mondiale par l'acquisition de New Skies, finalisée le 30 mars
- Le plus important carnet de commandes de l'industrie : 6 781,7 millions d'euros (décembre 2005 : 6 489,9 millions d'euros)
- Rachat de titres, en vue de leur annulation, réalisé à hauteur de 213,3 millions d'euros au 31 juillet (148,9 millions d'euros de rachats au 30 juin).
- Un ratio de Dette nette/EBITDA de 3,01 contre 2,39 le 31 décembre 2005, en ligne avec l'objectif du Groupe

Romain Bausch, Président et CEO de SES, a déclaré :

« Le Groupe SES a connu un développement significatif au cours des six premiers mois de 2006.

Grâce à l'acquisition de New Skies Satellites, notre offre de services de connectivité est aujourd'hui considérablement plus étendue et notre position sur les marchés émergents est renforcée. Les résultats de SES NEW SKIES dépassent nos attentes et l'évolution de son intégration nous rend confiants quant à l'atteinte de notre objectif de synergie. Nous avons également considérablement étoffé notre offre de services, en particulier dans le segment des services aux administrations publiques, en prenant le contrôle à 100% de ND SatCom.

Notre activité de base, la fourniture de capacités de transmission, ainsi que nos activités de services, ont continué d'enregistrer une croissance organique proche d'un taux à deux chiffres. Cette croissance provient de la forte demande de capacités émanant des programmeurs de télévision, des entreprises et des administrations publiques sur nos principaux marchés, en Europe et en Amérique du Nord. Dans le cadre du développement et du renouvellement de sa flotte de satellites à l'échelle mondiale, SES a réussi la mise en orbite d'un nouveau satellite en avril 2006 (ASTRA 1KR), et a démarré la construction de trois autres satellites (AMC-21, CIEL-2 et AsiaSat 5), alors que deux nouveaux programmes de construction débiteront au deuxième semestre 2006 (ASTRA 3B et NSS-9). Ces nouveaux satellites seront le moteur de notre croissance organique à venir.

Enfin, en dotant le marché allemand d'une infrastructure numérique capable de faciliter la transition de l'analogique au numérique, avec tous les avantages pour les consommateurs, SES se donne les moyens de saisir de nouvelles opportunités et de développer de nouvelles sources de revenus.

Ces initiatives porteuses de croissance et de création de valeur, combinées à un programme de rachat d'actions réalisé à hauteur de 213,3 millions d'euros au 31 juillet, permettent au Groupe d'optimiser sa structure de capital.

Si l'on fait le bilan, le premier semestre 2006 a été pour SES une période à la fois bien remplie et très productive. Les excellentes performances réalisées à ce jour nous encouragent à poursuivre nos efforts en vue d'atteindre les objectifs que nous nous sommes fixés d'ici la fin de l'année. »

Pour de plus amples renseignements, prière de contacter :

Mark Roberts
Relations Investisseurs
Tél. +352 710 725 490
Mark.Roberts@ses-global.com

Yves Feltes
Relations Presse
Tél. +352 710 725 311
Yves.Feltes@ses-global.com

Pour plus d'informations, consultez notre site **www.ses-global.com**

TELECONFERENCES DESTINEES A LA PRESSE ET AUX ANALYSTES

Une téléconférence destinée à la **presse** aura lieu aujourd'hui, lundi 7 août 2006, à 11h00, heure de Paris. Pour y participer, les journalistes sont invités à téléphoner au : +44 20 8515 2304 cinq minutes avant le début de la téléconférence.

Une téléconférence destinée aux **investisseurs et aux analystes** se déroulera aujourd'hui, lundi 7 août 2006, à 14h00, heure de Betzdorf. Les personnes désireuses d'y participer sont invitées à téléphoner au : +44 20 8515 2303 cinq minutes avant le début de la téléconférence. Les journalistes pourront écouter mais ne seront pas autorisés à intervenir.

La présentation se rapportant à chaque conférence pourra être téléchargée à partir de la rubrique "Investor Relations" de notre site internet : **www.ses-global.com**

SYNTHESE DES ACTIVITES OPERATIONNELLES

Au cours des six premiers mois de l'année 2006, le groupe SES (« SES » ou « le Groupe ») a tenu ses engagements sur chacun de ses quatre axes stratégiques: le développement de la fourniture de capacités satellitaires, son activité de base ; le transfert de différents domaines d'expertise d'une région à l'autre ; le développement de nouveaux produits et services ; et enfin, l'élargissement de sa couverture géographique.

La croissance a été marquée par une demande soutenue de capacités satellitaires sur la plupart des grands marchés mondiaux et par une demande également très forte dans les services. A taux de change et périmètre constants, notre chiffre d'affaires récurrent a progressé de 8,1% à 657,0 millions d'euros. La croissance a été particulièrement marquée dans la zone EMOA (Europe, Moyen-Orient, Afrique), où les revenus ont progressé de 10,7% à 410,1 millions d'euros au premier semestre 2006 contre 370,5 millions d'euros au premier semestre 2005. SES a ainsi été confortée dans sa position de premier opérateur de satellites de la région, tant en termes de croissance que de revenus.

L'acquisition de New Skies Satellites (« New Skies ») a été finalisée le 30 mars 2006 et les résultats de cette société sont consolidés dans les comptes du Groupe depuis cette date. La contribution de New Skies au chiffre d'affaires et à l'EBITDA du Groupe s'élève respectivement à 49,3 millions d'euros et 35,3 millions d'euros au deuxième trimestre 2006, dépassant ainsi nos prévisions. L'analyse de l'intégration de New Skies a été achevée et des informations plus détaillées sont publiées dans la section « Perspectives » de ce document.

Le 29 juin 2006, SES ASTRA (« ASTRA ») a pris le contrôle à 100% de ND SatCom en rachetant la participation de 74,9% que la société ne détenait pas encore. ND SatCom est un des plus grands fournisseurs mondiaux de solutions réseaux à haut débit par satellite pour les administrations publiques, les programmeurs et les entreprises. Cette prise de contrôle améliore significativement la présence de notre Groupe sur le marché des services aux administrations publiques, notamment en Europe.

Activités d'infrastructures

Les activités d'infrastructures ont généré un chiffre d'affaires de 636,2 millions d'euros au premier semestre avec une marge d'EBITDA de 78,9%.

Au premier semestre, le nombre de répéteurs sous contrat (hors New Skies) est passé de 549 à 582, et le taux d'utilisation a pu être maintenu à 74% en dépit de l'ajout de nouvelles capacités. Compte tenu de l'intégration de New Skies, le taux d'utilisation des capacités s'établit à 72% (798 répéteurs sous contrat sur les 1 110 commercialisables).

Dans la zone EMOA, SES ASTRA a signé de nouveaux contrats de capacités avec des programmeurs exprimant une forte demande tant dans le domaine de la télévision numérique à définition standard (SDTV) que dans celui de la télévision haute définition (HDTV). A l'heure actuelle, CanalSat, BSkyB, Premiere, ProSiebenSat.1, Anixe TV, la BBC, Euro 1080 proposent tous des services HDTV. Grâce à la présence renforcée d'ASTRA en Europe de l'Est et à sa pénétration croissante en Pologne, ASTRA a signé un contrat à long terme avec le diffuseur de service public polonais TVP pour des services de télévision en réception directe (DTH). En Belgique, un contrat a été conclu avec TV Vlaanderen pour la diffusion par satellite du premier bouquet de chaînes en réception directe en Belgique. ASTRA a également signé un contrat de capacités à long terme avec Arena en Allemagne, qui détient les droits de diffusion en direct du championnat allemand de football de première division. La croissance du chiffre d'affaires et du taux d'utilisation des capacités de ASTRA 4A est également très positive. Au 30 juin 2006, sur les 286 répéteurs commercialisables dans la zone EMOA, 239 étaient exploités, ce qui correspond à un taux d'utilisation des capacités de 84%.

Le satellite ASTRA 1KR, lancé avec succès de Cap Canaveral le 20 avril 2006, a été déployé sur la position orbitale européenne 19,2° Est et est opérationnel depuis le 16 juin 2006. Ce satellite est appelé, entre autres, à remplacer le satellite ASTRA 1B, mis hors service en juillet au terme de 15 années de service. Le lancement et la mise en service prévus de ASTRA 1L à la position orbitale 19,2° Est au premier trimestre 2007 permettront le repositionnement de ASTRA 2C de sa position orbitale actuelle (19,2° Est) à la position 28,2° Est. 10 à 16 répéteurs supplémentaires deviendront ainsi disponibles pour servir les marchés britannique et irlandais en plein essor.

SYNTHESE DES ACTIVITES OPERATIONNELLES (SUITE)

Au premier semestre, ASTRA a également enregistré une croissance significative de son audience qui est montée à 107 millions de foyers dans 35 pays en Europe et en Afrique du Nord, dont 45 millions en réception directe et 62 millions en réception par câble. Fin 2005, plus de 65% des foyers équipés pour la réception satellitaire recevaient en numérique, contre 58% fin 2004.

Sur le continent américain, grâce à la mise en service du satellite AMC-23 au-dessus du Pacifique, la flotte de SES AMERICOM s'est enrichie de 38 répéteurs supplémentaires, portant ainsi le nombre de répéteurs disponibles à 500 et le taux d'utilisation à 69% (343 utilisés sur les 500 répéteurs commercialisables). Les principaux utilisateurs de AMC-23 sont Connexion by Boeing et des agences gouvernementales américaines. Par ailleurs, la croissance du taux d'utilisation de la flotte AMERICOM s'explique par de nouveaux contrats signés avec Comsat Mexico sur AMC-4, EchoSat sur AMC-9 et LCN en Afrique sur AMC-12 pour des services de réseaux. De plus, grâce à un accord avec notre partenaire Star One, la vente de répéteurs sur AMC-12 sera accélérée, et les 9 répéteurs restants seront vendus durant le second semestre.

Comme annoncé précédemment, le programme AMC-14 a été retardé par des problèmes liés à la fabrication du satellite et à la disponibilité des lanceurs. A la demande du client, SES AMERICOM a décidé, au début du mois d'août, d'entreprendre des modifications supplémentaires afin d'optimiser la charge utile du satellite. Par conséquent, nous estimons que ce satellite sera lancé vers fin 2007. Le satellite générera les premiers revenus début 2008, et le retour sur investissement restera conforme à nos exigences en terme de rentabilité.

Le satellite AMC-18, en bande C, sera disponible à la date prévue et mis sur orbite avant la fin de l'année.

Durant le premier semestre, deux nouveaux contrats de fabrication de satellites ont été confirmés pour le continent américain.

- En mars, Ciel Satellite Group, une filiale de SES, a annoncé la construction du satellite Ciel-2 qui sera mis en orbite à 129° Ouest. Ce satellite, intégralement en bande Ku, sera doté d'un système de réutilisation de fréquences sur des faisceaux régionaux et locaux et permettra un grand nombre d'applications. Son lancement est prévu pour fin 2008.
- En avril, la construction de AMC-21 a été annoncée. Intégralement en bande Ku, ce satellite sera exploité par SES AMERICOM à 125° Ouest ; son lancement et sa mise en service sont prévus en 2008. Ce nouveau satellite permettra de relayer la diffusion de programmes éducatifs des réseaux de PBS et de ses filiales, ainsi que de fournir des services IP aux entreprises implantées aux Etats-Unis et aux Caraïbes.

En Asie, la demande reste hésitante, mais le raffermissement des économies régionales commence néanmoins à avoir des répercussions positives sur le marché satellitaire, et se manifeste par une demande accrue de capacités pour des réseaux VSAT et le trafic Internet. Le lancement de nouvelles plates-formes de diffusion de chaînes vidéo, comme la télévision par Internet et la vidéo sur téléphone mobile par exemple, stimule la demande pour des contenus de qualité qui peuvent être transmis par satellite.

AsiaSat, détenu à 34,1% par SES GLOBAL, a confirmé la commande du satellite AsiaSat 5 qui remplacera AsiaSat 2 à 100,5° Est. Avec une charge utile plus étendue et une zone de couverture plus large, et doté d'un faisceau orientable, ce satellite devrait être lancé au deuxième trimestre 2008.

New Skies affiche des résultats semestriels très encourageants par rapport aux objectifs, aussi bien sur le plan des revenus que des coûts, ce qui constitue un excellent point de départ à son intégration dans la famille SES. Le taux d'utilisation des capacités satellitaires est passé de 65% à 67%, portant le nombre de répéteurs utilisés à 216 sur les 324 commercialisables. La société a remporté de nouveaux contrats auprès de Optus Networks Pty, Intelsat General, Telekom PNG et auprès du Ministère indien de l'espace dans le but de développer les services de télévision en réception directe (DTH) en Inde. Actuellement en construction, le satellite NSS-8 est programmé pour être mis en orbite au quatrième trimestre 2006 à 57° Est où il remplacera le satellite NSS-703 que nous prévoyons de repositionner à 340° Est. Renforçant la capacité disponible de 92 répéteurs, NSS-8 alimentera la croissance par sa puissance, sa souplesse et sa couverture élargie depuis une position orbitale des plus avantageuses au-dessus de l'Océan Indien.

SYNTHESE DES ACTIVITES OPERATIONNELLES (SUITE)

Activités de services

Les activités de services ont généré un chiffre d'affaires de 106,1 millions d'euros au premier semestre 2006. Ces activités regroupent : les services aux programmeurs, les services aux administrations publiques et les services aux entreprises.

Services aux programmeurs – Relevant pour l'essentiel d'ASTRA Platform Services (APS) en Europe, cette activité continue d'enregistrer une forte croissance. Le chiffre d'affaires d'APS a progressé de 15% au cours du premier semestre 2006, marqué par la croissance des chaînes à haute définition, l'acquisition de clients nouveaux dans le domaine de la télévision et de la radio, et par le lancement réussi du service interactif Blucom. APS conserve son rang de premier fournisseur européen de services dans le segment de la haute définition. Il diffuse actuellement 7 chaînes HD dont 3 chaînes de Premiere et 2 de ProSiebenSat.1, ainsi que la chaîne HD Anixe et ASTRA HD, la chaîne de démonstration d'ASTRA. Durant le premier semestre, APS a également élargi sa clientèle de 8 nouvelles chaînes de télévision en définition standard (SDTV) et des stations de radio. APS a aussi élargi la gamme des services proposés à ses clients existants, essentiellement Premiere, dans les services à forte valeur ajoutée comme les solutions et services connexes aux plates-formes. Grâce à Blucom, APS a ajouté 5 nouvelles chaînes de télévision et une nouvelle chaîne de radio à sa clientèle, et d'autres contrats sont en cours de négociation.

La nouvelle plate-forme de distribution IP-PRIME de SES AMERICOM est désormais capable de diffuser 200 chaînes de télévision (y compris en HD). Dans le cadre d'un contrat de mise à l'essai, IP-PRIME diffuse des programmes de BellSouth depuis novembre 2005 et participe activement aux opérations pilotes de différents opérateurs membres de la NRTC (National Rural Telecommunications Cooperative). IP-PRIME a signé des contrats avec des fournisseurs d'accès conditionnel, mais aussi avec des fabricants de logiciels intermédiaires et de décodeurs. IP-PRIME devrait être commercialisé fin 2006.

Services aux administrations – L'acquisition de ND SatCom permet à SES de se tailler une place de choix sur le marché européen des services aux administrations et aux agences gouvernementales. Dans le cadre du projet BW2 de l'armée allemande, ND SatCom a obtenu la maîtrise d'œuvre du segment terrestre complet ainsi que la surveillance et le contrôle du système global de communication par satellite. Ce contrat générera pour ND SatCom un chiffre d'affaires de 180 millions d'euros sur une période de dix ans.

AMERICOM Government Services (« AGS »), qui représente un pourcentage significatif du chiffre d'affaires de l'activité Services aux administrations du Groupe, est entré en coopération avec Harris Corporation pour fournir des équipements satellitaires garantissant le maintien des communications radar, météo et d'aiguillage avec les contrôleurs aériens de la Federal Aviation Administration. Le centre du réseau, qui utilise la bande passante des satellites AMC-9 et AMC-6, est hébergé au téléport de SES AMERICOM à Woodbine, dans le Maryland. AGS a également fait des progrès significatifs dans le développement de deux nouveaux services au premier semestre 2006 : les services C2oTM (Command and Control-on-the move) et le réseau REDiSat.

- Les services C2oTM utilisent la technologie en bande Ku développée par ViaSat qui permet à des véhicules militaires, tels que le Humvee, roulant à plus de 95 km/h de disposer d'une connexion IP haut débit bidirectionnelle (10 Mbit/s en réception et de 512 Kbit/s en émission). Les services C2oTM ont été testés avec succès en Europe et aux Etats-Unis.
- Le réseau REDiSat a été développé pour fournir, en cas de sinistre ou de panne majeure du système de communication terrestre, une connectivité multi-application aux premiers intervenants, aux professionnels des urgences et aux entreprises privées. Quelques minutes à peine après un sinistre, les utilisateurs de ce réseau ont la possibilité d'émettre et de recevoir des transmissions voix et données.

Services aux entreprises – SATLYNX, le fleuron du groupe en matière de services aux entreprises, a annoncé en avril l'acquisition de Spaceline, la division des communications par satellite de Hewlett-Packard. Par le biais de cette opération, SATLYNX affiche clairement sa volonté de se recentrer sur l'activité Single Channel Per Carrier (« SCPC ») et de renforcer sa présence sur les marchés émergents d'Europe de l'Est, du Moyen-Orient et de l'Afrique.

SYNTHESE DES ACTIVITES OPERATIONNELLES (SUITE)

PERSPECTIVES et modélisation financière

Nos performances à ce jour alimentent notre confiance que le chiffre d'affaires du Groupe devrait continuer d'enregistrer une croissance supérieure à celle de nos concurrents. L'accélération du contrat de Star One et la reconfiguration de AMC-14 impliquent que, à périmètre constant, la croissance de notre chiffre d'affaires approchera les 10% en 2006, tandis que pour l'exercice 2007 le taux de croissance sera temporairement plus faible. En dépit de cela, et compte tenu des résultats de nos autres activités, nous anticipons un taux de croissance annuel cumulé proche d'un taux à deux chiffres sur la période 2005-2007.

A cette forte croissance organique s'ajoutent l'acquisition de New Skies et la première consolidation à 100% du chiffre d'affaires et de l'EBITDA de ND SatCom à compter de 2006. Grâce à ces deux éléments, le chiffre d'affaires du groupe devrait progresser de plus de 20% entre 2005 et 2006.

Les résultats obtenus au premier semestre, en particulier dans notre métier de base des infrastructures satellitaires, nous incitent à relever notre objectif d'EBITDA. Pour 2006, nous tablons désormais sur un EBITDA augmenté de 23 millions d'euros et compris entre 918 et 938 millions d'euros à périmètre constant, et entre 980 et 1 000 millions d'euros après intégration de New Skies et ND SatCom et après coûts de lancement et de restructurations. Des prévisions plus détaillées sont disponibles sur notre site sous la rubrique « Investor relations ». S'y trouve également une modélisation financière du projet Dolphin.

Compte tenu de l'évolution favorable du chiffre d'affaires et de l'EBITDA, nous nous attendons à une forte croissance du résultat d'exploitation de SES. A périmètre constant, le bénéfice net par action (« BNPA ») sera supérieur à celui des années précédentes, notamment grâce au programme de rachat et d'annulation de titres. Les acquisitions de ND SatCom et de New Skies (avant coûts de restructuration) auront toutes deux un impact positif sur les BNPA en 2006.

SES NEW SKIES

Comme nous l'avons déjà précisé, New Skies est appelé à devenir l'un des trois piliers opérationnels de l'activité d'infrastructures satellitaires du Groupe. Les activités de cette société en prise directe avec le marché seront donc maintenues et renforcées par les relations avec la clientèle des autres entités du Groupe.

Nous sommes actuellement pleinement engagés dans le processus d'intégration des activités de New Skies dans le périmètre du groupe SES. Une analyse rigoureuse des activités opérationnelles suggère que les coûts d'exploitation récurrents du Groupe pourraient diminuer de 30 millions de dollars par an après l'intégration de New Skies, moyennant un certain nombre de mesures comme par exemple le transfert prévu des activités satellitaires de New Skies sur un des sites existants du Groupe. L'économie de 30 millions de dollars sera pleinement effective à compter de 2008, et une économie de 20 millions de dollars est attendue dès 2007.

Les coûts de restructuration associés à l'intégration de New Skies devraient s'élever à 38 millions de dollars au cours des douze prochains mois. Cette charge sera pour la majeure partie comptabilisée au deuxième semestre 2006 lors de la finalisation des parties essentielles de l'intégration.

Programme de rachat et d'annulation d'actions

Notre programme de rachat et d'annulation d'actions se poursuit. Sur la base des cours actuels, ce programme nous offre une excellente opportunité de générer de la valeur pour nos actionnaires. Au 31 juillet, nous avons acquis près de 16,9 millions de certificats de dépôt fiduciaire, à un cours moyen de 11,50 euros, destinés essentiellement à être annulés dans le cadre de notre programme de rachat de titres, le reste étant détenu dans le cadre de plans de rémunération basés sur des actions destinés aux salariés. Jusqu'au 31 juillet 2006, nous avons consacré 213,3 millions d'euros à ces rachats de titres et à l'acquisition de 3,5 millions d'actions de classe B. Le niveau élevé de notre cash flow opérationnel nous a permis de financer ces opérations sans entamer pour autant notre marge de manœuvre financière ou notre capacité à investir dans d'autres projets importants.

Nous sommes fiers et très satisfaits des résultats accomplis au premier semestre 2006. Comme nous le réitérons dans notre modélisation financière, nous pensons que notre activité continuera d'enregistrer de très bonnes performances au deuxième semestre 2006 et au-delà.

Romain Bausch, Président et Directeur général, SES GLOBAL

Résumé des informations financières



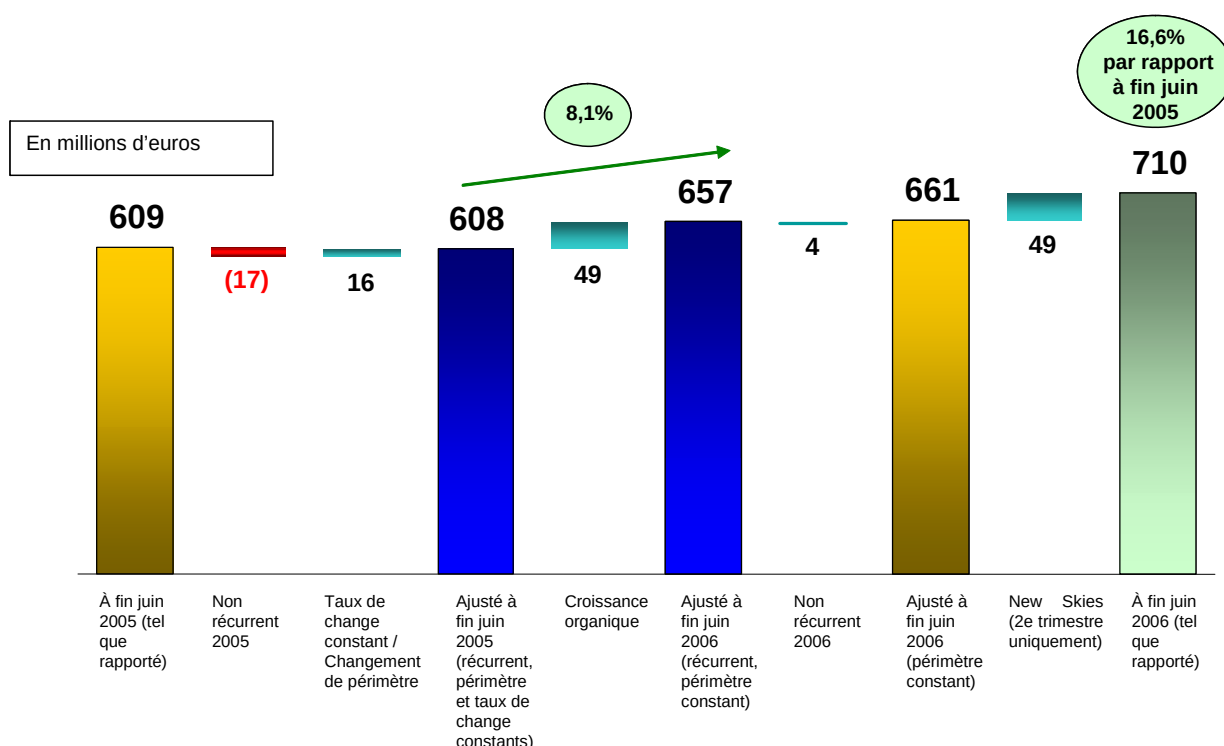
Evolution trimestrielle	T1 2005	T2 2005	T3 2005	T4 2005	T1 2006	T2 2006
Chiffre d'affaires	289,6	319,6	313,0	335,8	329,3	381,2
Charges opérationnelles	(83,1)	(88,5)	(96,0)	(109,3)	(102,1)	(108,9)
EBITDA	206,5	231,1	217,0	226,5	227,2	272,3
Dotation aux amortissements sur actifs corporels	(81,4)	(93,3)	(90,0)	(98,3)	(92,9)	(112,4)
Dotation aux amortissements sur actifs incorporels	(8,1)	(13,5)	(8,0)	(12,7)	(7,9)	(7,8)
Résultat opérationnel	117,0	124,3	119,0	115,5	126,4	152,1

PRÉSENTATION DES INFORMATIONS FINANCIÈRES

Chiffre d'affaires

	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2006	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2005		Variation	%
Chiffre d'affaires	710,5	609,2		+101,3	+16,6%

L'évolution favorable du chiffre d'affaires traduit à la fois la croissance organique des principales sociétés opérationnelles du Groupe, SES ASTRA et SES AMERICOM, et la première contribution de New Skies Satellites au chiffre d'affaires du Groupe. Les composantes de la forte croissance globale du chiffre d'affaires sont illustrées ci-dessous.



La croissance organique de 49 millions d'euros enregistrée au premier semestre de l'exercice résulte principalement de la croissance continue des marchés britannique et allemand, ainsi que d'une forte croissance des marchés de l'Europe de l'Est et de l'Afrique. Aux Etats-Unis, de nouveaux contrats avec Connexion by Boeing, Hughes Network Systems et EchoStar ont également contribué à cette évolution favorable.

New Skies, consolidé depuis le 30 mars, a contribué à hauteur de 49,3 millions d'euros au chiffre d'affaires du Groupe, après élimination des ventes intra-groupe.

Charges opérationnelles et EBITDA

	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2006	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2005		Variation	%
Charges opérationnelles	(211,0)	(171,6)		-39,4	-23,0%
EBITDA	499,5	437,6		+61,9	+14,1%

L'augmentation de l'EBITDA s'explique par la première contribution de New Skies (35,3 millions d'euros) et par l'incidence de la hausse du chiffre d'affaires.

Tant les activités d'infrastructure que les activités de services ont apporté une contribution positive à l'EBITDA de la période. Les performances opérationnelles de ces deux principaux secteurs d'activité s'analysent comme suit :

	Infrastructure	Services	Élimination/ Non alloué	Total
Chiffre d'affaires	636,2	106,1	(31,8)	710,5
Charges opérationnelles	(134,5)	(101,2)	24,7	(211,0)
EBITDA	501,7	4,9	(7,1)	499,5
Marge d'EBITDA (en %)	78,9%	4,6%	--	70,3%

L'EBITDA concernant les activités de services est indiqué après imputation de 5,7 millions d'euros relatifs aux coûts de lancement et de projets. Si l'on exclut ces coûts, la marge d'EBITDA des services aurait atteint 9,9%.

Résultat opérationnel

	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2006	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2005		Variation	%
Dotations aux amortissements sur immobilisations corporelles	(205,3)	(174,7)		- 30,6	- 17,5%
Dotations aux amortissements sur immobilisations incorporelles	(15,7)	(21,6)		+ 5,9	+27,3%
Résultat opérationnel	278,5	241,3		+37,2	+15,4%

L'augmentation des dotations aux amortissements sur immobilisations corporelles du Groupe provient de la première consolidation de New Skies (18,9 millions d'euros), mais reflète également l'évolution de la flotte de satellites entre les deux périodes, notamment la mise en service des satellites AMC-16 (février 2005), AMC-12 (avril 2005), AMC-23 (février 2006) et ASTRA 1KR (juin 2006).

L'augmentation du résultat opérationnel résulte de la première contribution de New Skies (16,4 millions d'euros) et de l'évolution favorable des activités existantes, décrite ci-dessus.

Résultat net financier

Le résultat net financier s'analyse comme suit :

	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2006	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2005		Variation	%
Charges nettes d'intérêts	(56,0)	(36,7)		-19,3	-52,6%
Intérêts capitalisés	8,8	8,6		+ 0,2	+2,3%
Gains de change nets	18,3	11,7		+6,6	+56,4%
Sous-total	(28,9)	(16,4)		-12,5	-76,2%
Produits de cession d'immobilisations financières	15,4	4,6		+10,8	+234,8%
Résultat net financier	(13,5)	(11,8)		-1,7	-14,4%

La progression des charges nettes d'intérêts au cours de la période s'explique par trois facteurs principaux. Tout d'abord, l'augmentation des taux d'intérêt sur le marché, avec une hausse du LIBOR de l'ordre de 90 points de base. Ensuite, l'augmentation de l'endettement net, liée à l'acquisition de New Skies et au programme de rachat d'actions. Enfin, le Groupe a acquis certains instruments financiers à fort rendement émis par New Skies, qui ont également contribué à l'augmentation du coût de financement moyen pondéré du Groupe. Ces instruments financiers sont en cours de retrait pour le troisième trimestre 2006.

Les corrections de valeur favorables ont été générées pour l'essentiel par la cession, au cours du premier trimestre, d'une filiale du Groupe exerçant des activités de réassurance.

Impôt sur les sociétés

	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2006	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2005		Variation	%
Charge d'impôt sur les sociétés	(47,3)	(66,4)		+19,1	+28,8%

La charge d'impôt de la période, en diminution, s'établit à 47,3 millions d'euros et correspond à un taux d'imposition de 17,9%, contre 21,1% au cours de la même période de 2005.

Résultat net

	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2006	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2005		Variation	%
Résultat net du Groupe	215,6	167,7		+ 47,9	+ 28,6%

La forte progression du résultat net du Groupe traduit l'évolution favorable des résultats opérationnels de la Société ainsi que la baisse des charges non-opérationnelles globales.

Cash flow

	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2006	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2005		Variation	%
Cash flow net provenant des activités opérationnelles	544,2	451,2		+93,0	+20,6%
Cash flow disponible	(242,3)	313,8		-556,1	--

Suite à la baisse du cash flow provenant des activités opérationnelles au deuxième semestre 2005, due à des paiements d'impôts plus élevés, celui-ci a fortement augmenté de 20,6% au premier semestre 2006, par rapport à la même période de l'année précédente. Ceci reflète d'une part, l'augmentation du résultat opérationnel de la période, comparée à la même période de 2005, et d'autre part, la contribution de New Skies au résultat opérationnel du Groupe pour le deuxième trimestre ; enfin, la gestion efficace des fonds de roulement.

Le cash flow disponible négatif résulte principalement de l'acquisition de New Skies et de ND SatCom pour 606,2 millions d'euros.

Endettement net

	Au 30 juin 2006	Au 31 décembre 2005		Variation	%
Avoirs en banque (hors équivalents de trésorerie)	(275,2)	(196,8)		- 78,4	-39,8%
Emprunts obligataires et dettes envers des établissements de crédit	3 346,3	2 303,9		+ 1 042,4	+ 45,2%
Endettement net	3 071,1	2 107,1		+ 964,0	+ 45,8%
Endettement net / EBITDA	3,01	2,39		+0,62	+25,9%

L'endettement net a augmenté pendant la période, essentiellement en raison de l'acquisition de New Skies Satellites et de la poursuite du programme de rachat et d'annulation d'actions. Le ratio Endettement net/EBITDA, de 3,01, est en ligne avec les objectifs du Groupe. Pour le calcul de ce ratio, l'EBITDA a été calculé en tenant compte de l'impact qu'aurait eu la contribution de New Skies sur une période de 12 mois.

Carnet de commandes

	Au 30 juin 2006	Au 31 décembre 2005		Variation	%
Carnet de commandes protégé	6 781,7	6 489,9		+ 291,8	+ 4,5 %

Le carnet de commandes a augmenté au cours de la période et a atteint 6 781,7 millions d'euros principalement grâce à la croissance organique et à la première consolidation du carnet de commandes de New Skies et de ND SatCom.

SES GLOBAL S.A.
COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDE INTERMEDIAIRE RESUME
Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2006
(en millions d'euros)

		Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2006 ¹	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2005 ¹	Pour les 12 mois se terminant le 31 décembre 2005 ²
Chiffre d'affaires		710,5	609,2	1 258,0
Charges opérationnelles		(211,0)	(171,6)	(376,9)
Dotations aux amortissements sur actifs corporels		(205,3)	(174,7)	(363,0)
Dotations aux amortissements sur actifs incorporels		(15,7)	(21,6)	(42,3)
Résultat opérationnel		278,5	241,3	475,8
Charges financières nettes		(13,5)	(11,8)	(4,7)
Résultat avant impôt		265,0	229,5	471,1
Impôt sur le résultat		(47,3)	(66,4)	(99,3)
Résultat après impôt		217,7	163,1	371,8
Résultat des sociétés mises en équivalence		(2,1)	4,6	9,0
Résultat net		215,6	167,7	380,8
Dont :				
Part du Groupe		215,8	168,5	381,9
Intérêts minoritaires		(0,2)	(0,8)	(1,1)
Résultat net		215,6	167,7	380,8

Résultat pondéré par action, avant et après dilution (en euro)

Actions de classe A		0,39	0,29	0,67
Actions de classe B		0,16	0,12	0,27
Actions de classe C		0,39	0,29	0,67

* Le résultat par action est calculé en divisant le résultat net revenant aux détenteurs d'actions ordinaires pour la période considérée par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation au cours de l'exercice, ajusté pour refléter les droits économiques attachés à chaque catégorie d'action. Le résultat dilué par action ne diffère pas de façon significative du résultat de base par action.

SES GLOBAL S.A.
BILAN CONSOLIDE INTERMEDIAIRE RESUME
Au 30 juin 2006
(en millions d'euros)

	Au 30 juin 2006 ¹	Au 30 juin 2005 ¹	Au 31 décembre 2005 ²
ACTIFS NON COURANTS			
Immobilisations corporelles	3 335,9	2 940,2	2 820,4
Acomptes versés et immobilisations corporelles en cours	494,7	500,4	694,3
Total des immobilisations corporelles	3 830,6	3 440,6	3 514,7
Immobilisations incorporelles	3 511,9	2 960,2	3 019,1
Immobilisations financières et autres actifs non courants	169,8	194,7	127,5
Total actifs non courants	7 512,3	6 595,5	6 661,3
ACTIFS COURANTS			
Stocks	21,4	4,3	4,6
Créances clients et autres créances	233,8	186,8	191,8
Charges constatées d'avance	46,2	45,1	54,5
Instruments financiers dérivés	12,8	29,7	54,0
Trésorerie et équivalents de trésorerie	275,9	181,2	196,8
Total actifs courants	590,1	447,1	501,7
TOTAL ACTIFS	8 102,4	7 042,6	7 163,0
CAPITAUX PROPRES			
Capitaux propres - Part du Groupe	3 001,7	3 588,7	3 449,0
Intérêts minoritaires	33,4	34,3	34,5
Total des capitaux propres	3 035,1	3 623,0	3 483,5
PASSIFS NON COURANTS			
Emprunts obligataires et dettes envers des établissements de crédit	2 766,8	1 897,5	2 145,1
Provisions et produits constatés d'avance	85,6	148,6	140,2
Impôts différés passifs	807,6	703,5	737,2
Total passifs non courants	3 660,0	2 749,6	3 022,5
PASSIFS COURANTS			
Emprunts obligataires et dettes envers des établissements de crédit	579,5	-	158,8
Fournisseurs et autres dettes	287,5	181,3	207,9
Instruments financiers dérivés	21,4	13,3	9,5
Impôts sur le résultat exigibles	166,4	251,2	117,2
Produits constatés et perçus d'avance	352,5	224,2	163,6
Total passifs courants	1 407,3	670,0	657,0
TOTAL PASSIFS	5 067,3	3 419,6	3 679,5
TOTAL PASSIFS ET CAPITAUX PROPRES	8 102,4	7 042,6	7 163,0

SES GLOBAL S.A.
TABLEAU INTERMEDIAIRE RESUME DES FLUX DE TRESORERIE CONSOLIDES
Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2006

	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2006¹	Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2005¹
Résultat net consolidé avant impôts	265,0	229,5
Élimination des éléments non monétaires	165,0	166,5
Résultat opérationnel consolidé avant variation du besoin en fonds de roulement	430,0	396,0
Variations des actifs et passifs opérationnels	114,2	55,2
Flux de trésorerie opérationnels nets	544,2	451,2
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement		
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(196,0)	(262,9)
Acquisitions de filiales (déduction faite de la trésorerie acquise)	(621,2)	-
Gain réalisé sur le règlement de swaps de devises et d'intérêts	33,2	142,2
Autres flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(2,5)	(16,7)
Total flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(786,5)	(137,4)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement		
Émissions et remboursements d'emprunts	736,7	(317,0)
Dividendes versés aux actions ordinaires	(215,2)	(175,5)
Acquisition d'actions propres	(154,3)	(41,4)
Autres flux de trésorerie liés aux activités de financement	35,4	(8,0)
Total flux de trésorerie liés aux activités de financement	402,6	(541,9)
Effets des variations de change	(81,9)	27,4
(Diminution) / Augmentation de la trésorerie	78,4	(200,7)
Trésorerie en début de période	196,8	381,9
Trésorerie nette en fin de période	275,2	181,2

¹ Les résultats ont été soumis à une revue effectuée par les réviseurs d'entreprises de la société Ernst & Young.

² Les résultats ont été extraits du rapport annuel 2005 de SES GLOBAL.

SES GLOBAL S.A.
ANALYSE SECTORIELLE DES RESULTATS
Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2006 (en millions d'euros)

Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2006	EMOA	AMERIQUES	NEW SKIES	Autres segments et éliminations	Total
Chiffre d'affaires total	410,1	236,9	51,0	12,5	710,5
Charges opérationnelles	(88,8)	(98,0)	(15,7)	(8,5)	(211,0)
EBITDA	321,3	138,9	35,3	4,0	499,5
Dotation aux amortissements sur immobilisations corporelles	(91,4)	(86,7)	(18,9)	(8,3)	(205,3)
Dotation aux amortissements sur immobilisations incorporelles	(13,9)	(1,6)	--	(0,2)	(15,7)
Résultat opérationnel	216,0	50,6	16,4	(4,5)	278,5
Pour les 6 mois se terminant le 30 juin 2005	EMOA	AMERIQUES	NEW SKIES	Autres segments et éliminations	Total
Chiffre d'affaires total	370,5	220,3	--	18,4	609,2
Charges opérationnelles	(74,4)	(78,2)	--	(19,0)	(171,6)
EBITDA	296,1	142,1	--	(0,6)	(437,6)
Dotation aux amortissements sur immobilisations corporelles	(89,5)	(72,7)	--	(12,5)	(174,7)
Dotation aux amortissements sur immobilisations incorporelles	(14,1)	(1,6)	--	(5,9)	(21,6)
Résultat opérationnel	192,5	67,8	--	(19,0)	241,3

Dans le tableau ci-dessus, la colonne "Autres segments et éliminations" inclut les résultats des segments Asie et Autres, ainsi que l'impact de l'élimination des transactions intra-groupe.

Seule la version anglaise de ce communiqué de presse fait foi.

- **La présente annonce ne constitue pas une offre de vente ni une sollicitation d'offre d'achat de titres quelconques de SES GLOBAL S.A. ("SES GLOBAL"), n'en fait pas partie et ne doit pas être interprétée comme telle ; en tout ou en partie, elle ne peut pas représenter un contrat ni un engagement de quelque nature que ce soit, ni servir de base à un tel contrat ou engagement.**
- **Le présent document ne constitue pas une déclaration ni une garantie, tant explicite qu'implicite, de la part de SES GLOBAL, de ses conseillers ni d'aucune autre personne, quant à l'exactitude, à l'exhaustivité ou à la justesse des informations ou opinions qui y figurent ; le lecteur s'appuie sur de telles informations à ses propres risques et périls. Nonobstant ce qui précède, SES GLOBAL et ses conseillers dégagent toute responsabilité pour une perte quelconque susceptible de découler directement ou indirectement de l'utilisation de la présente annonce ou de son contenu ou survenant d'une autre manière en rapport avec elle.**
- **La présente annonce comporte des "déclarations prospectives". Toutes les déclarations autres que des affirmations de faits historiques figurant dans la présente annonce, y compris, mais pas exclusivement, celles concernant la situation financière de SES GLOBAL, sa stratégie d'affaires, les plans et objectifs de la direction relatifs à ses opérations futures (y compris les plans et objectifs de développement liés aux produits et services de SES GLOBAL) constituent des déclarations prospectives. De telles déclarations prospectives impliquent des risques connus et inconnus, des incertitudes et d'autres facteurs importants susceptibles d'entraîner des différences sensibles entre les résultats, performances ou réalisations effectifs de SES GLOBAL ou des marchés et économies concernés et les résultats, performances ou réalisations futurs exprimés ou sous-entendus par ces déclarations prospectives. De telles déclarations prospectives se fondent sur un grand nombre d'hypothèses relatives aux stratégies commerciales actuelles et futures de SES GLOBAL et à l'environnement où SES GLOBAL évoluera à l'avenir, et peuvent se révéler correctes ou erronées. Ces déclarations prospectives ne sont évocatrices qu'à la date de la présente annonce. Les déclarations prospectives figurant dans la présente annonce et concernant des tendances ou activités passées ne doivent pas être conçues comme garantissant la poursuite de telles tendances ou activités à l'avenir. SES GLOBAL ne s'engage aucunement à actualiser ni à réviser la moindre déclaration prospective, ni par suite de nouvelles informations, ni sous l'effet d'événements futurs, ni pour d'autres motifs.**