

# RESULTAT EN CROISSANCE DE 70%, RELEVEMENT D'OBJECTIFS ANNUELS ET ACQUISITION DE DEVOTEAM AU ROYAUME-UNI

Paris, le 5 septembre 2006

<i>En millions d'euros (m€)</i>	S1 2006	S1 2005	<i>Var.</i>
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>124,0</b>	<b>96,6</b>	28%
<b>Résultat opérationnel courant</b> En % du CA	<b>9,4</b> 7,6%	<b>5,5</b> 5,7%	70%
<b>Résultat opérationnel</b> En % du CA	<b>9,2</b> 7,4%	<b>5,6</b> 5,8%	64%
<b>Résultat des sociétés intégrées</b>	<b>7,0</b>	<b>4,3</b>	65%
<b>Résultat dilué par action <sup>(1)</sup> (€)</b>	<b>0,69</b>	<b>0,41</b>	68%

(1) sur la base du nombre d'actions moyen pondéré de l'exercice

Le détail du compte de résultat audité au 30 juin est téléchargeable sur notre site ([www.devoteam.com](http://www.devoteam.com))

Devoteam a réalisé un résultat opérationnel courant en progression de 70% au 1<sup>er</sup> semestre 2006, se renforce au Royaume-Uni avec l'acquisition de la société Tertio SMS et revoit ses objectifs annuels à la hausse.

## Résultats semestriels

Porté par un recrutement soutenu, Devoteam a généré un chiffre d'affaires de 124m€, en croissance de 28%.

Un niveau d'activité élevé, associé à des prix orientés à la hausse, a permis de poursuivre l'amélioration de la rentabilité du Groupe pour le 5<sup>ème</sup> semestre consécutif : le résultat opérationnel courant s'élève à 9,4 m€, soit 7,6% du chiffre d'affaires, en progression de près de 2 points par rapport au 1<sup>er</sup> semestre 2005.

Le 2<sup>ème</sup> trimestre a été particulièrement solide avec une marge opérationnelle de 6,1% en dépit d'un faible nombre de jours de facturation.

Compte tenu d'une charge d'impôts de 2,2 m€, le résultat net augmente de 65% à 7 m€ sur le semestre. La trésorerie du Groupe - nette des acquisitions réalisées sur la période - s'élève à 26 m€.

## **Analyse par métier**

Le pôle Consulting (23% du chiffre d'affaires) connaît une croissance forte et génère une rentabilité supérieure à 10%.

Le pôle Solutions (77% du chiffre d'affaires) confirme l'amélioration de sa marge opérationnelle d'environ 2 points sur le semestre.

## Analyse par zone géographique

La France (68% du chiffre d'affaires) réalise une marge opérationnelle proche de 6%, en hausse de 1 point.

Le développement à l'international (32% du chiffre d'affaires) dynamise les performances de Devoteam avec une rentabilité de plus de 10%.

## Acquisition

Devoteam est en négociation exclusive avec des fonds conseillés par Apax Partners et Advent International pour acquérir la société anglaise Tertio (5,8 m£ de chiffre d'affaires 2005), spécialiste reconnu de l'administration du système d'informations. Tertio viendrait renforcer la présence du Groupe au Royaume-Uni et consolider les partenariats européens de Devoteam Solutions avec HP et BMC Software.

*"C'est une opportunité excellente pour Tertio SMS. Il y a des synergies importantes entre nos sociétés, qui vont nous permettre de conforter notre croissance vertueuse, adossé à un acteur majeur européen. Nos équipes s'enthousiasment pour ce projet et nous sommes impatients de bénéficier de ce rapprochement pour développer notre offre de Business Service Management auprès de nos clients"* indique Alan Greenberg, CEO de Tertio SMS.

Edouard Fourcade, VP Europe de BMC déclare :

*« Devoteam et BMC entretiennent un partenariat stratégique pour développer leur business mutuel sur le marché européen. Nous saluons l'arrivée de Tertio dans le groupe Devoteam. Tertio est un de nos partenaires les plus efficaces avec une forte reconnaissance sur le marché anglais et sera un réel atout pour Devoteam. »*

## Relèvement d'objectifs annuels

Compte tenu de ces tendances, les objectifs 2006 de chiffre d'affaires et de marge opérationnelle de Devoteam sont relevés à respectivement 250-255 m€ et 8%.

### A propos de Tertio SMS

---

Tertio Service Management Solutions (SMS) fournit des solutions depuis une décennie à une clientèle de grands comptes, en les aidant à délivrer la meilleure qualité de service. Il leur apporte une gamme complète de services et de solutions innovantes dans le domaine de l'administration de systèmes & réseaux et de la gestion des infrastructures et services. Sa valeur ajoutée réside dans la combinaison d'un savoir-faire conseil et support et d'une forte expertise dans le domaine des solutions logicielles.

Tertio SMS, basée à Londres, a réalisé une scission avec Tertio en 2002. La société compte 40 employés, au service de clients européens incluant T-Mobile, BAA, Credit Suisse, Euronext, Liffe, Lastminute.com, Siemens, Colt Telecoms et Sainsbury's. Tertio dispose d'un solide historique financier, avec 11 années consécutives de profits.

---

## **A propos de Devoteam :**

---

Devoteam est un groupe de conseil en technologies de l'information créé en 1995.

La combinaison d'une offre de conseil et d'une offre de solutions technologiques permet à Devoteam d'apporter à ses clients un conseil indépendant et des solutions performantes dans l'alignement de l'infrastructure technique de leur système d'informations avec leurs objectifs industriels.

Devoteam a réalisé un chiffre d'affaires de 199 millions d'euros et une marge d'exploitation de 7% en 2005. Le groupe compte plus de 2.400 collaborateurs dans quinze pays d'Europe, d'Afrique du Nord et du Moyen-Orient.

Cotation : Euronext (Eurolist compartiment B) depuis le 28 octobre 1999

Membres des indices NextEconomy, CAC SMALL 90, IT CAC 50, SBF 250 d'Euronext Paris

ISIN : FR 0000073793, Reuters : DVTM.LN, Bloomberg : DEVO FP

**[www.devoteam.com](http://www.devoteam.com)**

**Contact** : Stanislas de Bentzmann, Coprésident du Directoire, [stanislas.de.bentzmann@devoteam.com](mailto:stanislas.de.bentzmann@devoteam.com)

**Communication financière** : Grégoire Cayatte, Thomas Le Quang, [finance@devoteam.com](mailto:finance@devoteam.com), tel : 33 1 41494848

**Attachée de presse** : Agence Bermudes RP – Fabrice Bidault, [fbidault@bermudes-rp.com](mailto:fbidault@bermudes-rp.com), tel : 33 1 41104290

---