



## RESULTATS SEMESTRIELS 2006

**Sidertrade** (Paris-FR0010202606-ALBFR), premier éditeur de logiciels ASP<sup>1</sup> pour la réduction du Besoin en Fonds de Roulement (BFR), publie aujourd'hui ses résultats du 1<sup>er</sup> semestre 2006.

K€	1 <sup>er</sup> semestre 2006	1 <sup>er</sup> semestre 2005
<b>Chiffre d'Affaires</b>	<b>2.513</b>	<b>2.162</b>
<i>dont Activités STN</i>	<b>1.163</b>	<b>929</b>
<b>Résultat d'Exploitation</b>	<b>(997)</b>	<b>(158)</b>
<b>Résultat Net</b>	<b>(981)</b>	<b>(237)</b>

Pour le 1<sup>er</sup> semestre de l'exercice 2006, **Sidertrade** affiche une croissance de son chiffre d'affaires de +16% à 2.513 M€, par rapport à la même période de l'exercice précédent, intégrant 0,33 M€ de chiffre d'affaires de la société Trésofi fusionnée avec effet rétroactif au 1<sup>er</sup> janvier 2006.

### Forte croissance des Activités **Sidertrade Network** (+25%)

Conformément à la stratégie de développement annoncée par la société lors de son introduction en Bourse, sur le 1<sup>er</sup> semestre 2006 :

- les Activités **Sidertrade Network** progressent fortement de +25% à 1.163 M€,
- les services **Sidertrade BPO** enregistrent une baisse anticipée de -23% à 928 K€, due à l'échéance d'un contrat significatif.

Le mix produit évolue comme prévu favorablement avec les Activités STN qui contribuent à 51% du chiffre d'affaires sur la même période contre 42% sur le 1<sup>er</sup> semestre 2005 à périmètre constant.

Le succès du modèle ASP permet d'afficher une très forte croissance des volumes au 1<sup>er</sup> semestre 2006 avec 2 millions factures enregistrées sur les plate-formes STN 2006 contre 1 million pour le 1<sup>er</sup> semestre 2005.

Sur ce semestre, **Sidertrade** a signé des références majeures telles que MORV GROUP et DIMOTRANS (secteur du Transport), PRISMA PRESSE et NEXTRADIO (Médias), ADAPACK (Emballage)... Ces abonnés, signés à 90% sur la fin du semestre, produiront complètement leurs effets à compter de 2007. Ces nouveaux contrats STN portent en moyenne sur une durée minimum d'engagement de 53 mois contre 36 mois pour le 1<sup>er</sup> semestre 2005.

Cette poursuite du développement des activités ASP renforce la récurrence des revenus à venir et la visibilité à moyen terme. A ce titre, le carnet de commandes<sup>2</sup>

<sup>1</sup> ASP (Application Service Provider) se traduit par Fournisseur d'Application Hébergée (FAH). Il correspond à l'utilisation d'un logiciel accessible à distance et des services associés. Véritable révolution du mode de distribution des logiciels, l'entreprise utilisatrice accède à l'application via Internet, à la demande, moyennant le paiement d'un abonnement.

<sup>2</sup> Le carnet de commandes (backlog) constitue une source de revenus non annulable, restant à reconnaître au titre des contrats signés en cours d'exécution à date.

de **Sidetrade** au 30 juin 2006 s'établit à 3,85 M€ (contre 3,25 M€ au 30/06/2005). Ces revenus, restant à reconnaître entre 2006 et 2011, ne figurent pas dans les produits d'exploitation de **Sidetrade** au 30 juin 2006.

## Poursuite de l'investissement et structuration du groupe

Conformément au plan de développement annoncé, le groupe **Sidetrade** a poursuivi ses efforts de structuration et de renforcement de ses équipes commerciales, marketing et Recherche & Développement. Dans ce contexte de forts investissements, le résultat d'exploitation s'établit donc à -997 K€ au premier semestre 2006 contre -158K€ l'année précédente.

## Perspectives

Les signatures de la fin du semestre résultent des premières contributions du plan de recrutement des commerciaux, engagé depuis septembre 2005. Celles-ci devraient monter en puissance sur le second semestre 2006 et être pleinement opérationnelles à partir de 2007.

En conséquence, **Sidetrade** prévoit pour le second semestre 2006 une accélération de sa croissance supérieure à 35% dont 25% à périmètre constant. Sur l'année 2006, **Sidetrade** attend une croissance supérieure à 25% et un Résultat Net en ligne avec les prévisions à -1,5 M€.

Toutefois, le décalage dans le déploiement de la force commerciale, lié aux retards de recrutements et à un turnover plus important des nouveaux commerciaux, conduit **Sidetrade** à anticiper aujourd'hui une croissance annuelle de son chiffre d'affaires supérieure à 20% pour les années 2007 et 2008. Dans ce contexte, une réduction de la perte nette est attendue dès 2007 avec un retour à l'équilibre pour 2008. Dans cette perspective, la récurrence du modèle ASP produira un effet de levier significatif sur la rentabilité dès 2009.

La structure bilantielle de **Sidetrade** reste solide avec une trésorerie au 30 juin 2006 largement excédentaire à hauteur de 3,13 M€ et un endettement nul.

La conquête de nouveaux abonnés, la forte visibilité des revenus ASP et la solidité financière de la société sont autant de bons fondamentaux qui garantissent à **Sidetrade** de devenir l'acteur ASP de référence sur le marché du BFR avec une croissance sécurisée de son activité.

## Contact **Sidetrade**

Christelle Dhrif

T : +33 (0)1 46 84 14 13

[investisseurs@sidetrade.com](mailto:investisseurs@sidetrade.com)

## A propos de **Sidetrade** ([www.sidetrade.com](http://www.sidetrade.com))

Groupe indépendant coté sur Alternext d'Euronext Paris (code : ALBFR), **Sidetrade** est premier éditeur de logiciels ASP pour la réduction du Besoin en Fonds de Roulement. Cet éditeur de logiciel propose aux directions financières une technologie « on demand » ainsi que des services de conseil et de mandat de gestion associés. Plus de 200 grandes et moyennes entreprises sont clientes des services de **Sidetrade** (Trésofi inclus).

L'augmentation de capital préalable à l'admission de **Sidetrade** sur Alternext a été réalisée par placement privé et n'a donc pas donné lieu à l'établissement d'un Prospectus d'information visé par l'AMF. **Sidetrade** n'a donc pas fait et ne fait pas Appel Public à l'Épargne. La détention des titres **Sidetrade** est donc réservée aux seuls Investisseurs Qualifiés.

