

Pour diffusion immédiate

**ARCELOR MITTAL ANNONCE SES RESULTATS DU TROISIEME TRIMESTRE 2006
- (PRO FORMA)**

Le 6 novembre 2006 – Luxembourg / Londres - Mittal Steel Company N.V. (“Arcelor Mittal”, “Mittal Steel” ou “la Société”) (New York: MT; Amsterdam: MT; Madrid: MTS; Paris: MTP; Brussels: MTBL; Luxembourg: MT), la plus grande et la plus globale des sociétés sidérurgiques, a annoncé aujourd’hui ses résultats pour les trois et neuf mois se terminant le 30 Septembre 2006.

Points marquants du 3^{ème} trimestre (basés sur l’IFRS, montants en dollars US et en Euros¹):

- Résultats pro forma solides, dépassant les prévisions
- EBITDA Pro forma de 4,4 milliards de dollars US, en augmentation de 24% par rapport au deuxième trimestre 2006
- L’intégration progresse comme prévu
- Les prévisions pour l’ensemble de l’année sont confirmées

(millions de dollars US, sauf pour les bénéfices par action et les informations concernant les livraisons)

	US Dollars		
	3 ^e trim. 2006	2 ^e trim. 2006	9 mois 2006
Résultats pro forma			
Livraisons d’acier (millions de tonnes) ²	26,9	29,1	83,8
Chiffre d’affaires	22 069	22 430	65 373
EBITDA ³	4 354	3 500	11 154
Résultat d’exploitation	3 444	2 633	8 581
Résultat net	2 182	1 817	5 602
Bénéfice par action non dilué (\$)	1,58	1,31	4,05

(millions d'euros, sauf pour les bénéfices par action et les informations concernant les livraisons)

	Euros ¹		
	3 ^e trim. 2006	2 ^e trim. 2006	9 mois 2006
Résultats pro forma			
Livraisons d'acier (millions de tonnes) ²	26,9	29,1	83,8
Chiffre d'affaires	17 312	17 837	52 517
EBITDA ³	3 415	2 783	8 960
Résultat d'exploitation	2 702	2 094	6 893
Résultat net	1 712	1 445	4 500
Bénéfices par action non dilué(€)	1,24	1,04	3,25

1 par commodité, les dollars US ont été convertis en Euros en utilisant un taux de change moyen (USD/Euro) de 1.2748, 1.2575, 1.2199, 1,2448 et 1.2622 pour le 3e trimestre 2006, le 2e trimestre 2006, le 3eme trimestre 2005, les 9 mois de 2006 et les 9 mois de 2005 respectivement.

2 Toutes les expéditions interentreprises ne sont pas éliminées

3 EBITDA = Revenu d'exploitation + dépréciation

En commentant ces résultats, Aditya Mittal, Directeur Financier de Arcelor Mittal, a indiqué :

“J'ai le plaisir d'annoncer de bonnes performances d'Arcelor Mittal durant le 3ème trimestre de 2006, avec un EBITDA supérieur aux prévisions. Le faible volume saisonnier qui avait été anticipé a été compensé par une forte augmentation des prix de l'acier et un coût global par tonne en légère baisse. Dans le même temps, l'intégration se déroule bien, les synergies attendues étant confirmées. Quant aux perspectives, nous sommes en ligne pour être conformes aux attentes en année pleine.”

CONFERENCE POUR LES ANALYSTES SUR LES RESULTATS DU TROISIEME TRIMESTRE 2006

La Direction d'Arcelor Mittal tiendra lundi 6 Novembre 2006, à 9h30 (heure de New York) ou 14h30 (heure GMT) ou 15h30 (heure de Paris), une conférence avec les membres de la communauté d'investissement pour aborder les résultats financiers du troisième trimestre 2006. Cette conférence inclura une brève séance de questions-réponses avec des membres du management. Les informations concernant cette conférence sont les suivantes :

Les numéros téléphoniques d'accès à cette conférence sont indiqués ci-dessous:

International	: + 44 (0)207 0705 579
UK (GB)	: 0207 0705 579
USA	: +1 866 4327 186

La conférence sera rediffusée pendant une semaine aux numéros téléphoniques (code d'accès 069434#):

International	: + 44 (0)208 196 1998
UK (GB)	: 0208 196 1998
USA	: +1 866 583 1035

La présentation sera diffusée en vidéo par Internet sur les sites www.arcelor.com et www.mittalsteel.com

CONFERENCE POUR LES MEDIAS SUR LES RESULTATS DU TROISIEME TRIMESTRE 2006

Par ailleurs, Arcelor Mittal tiendra une conférence pour les médias:

lundi 6 Novembre

à 6h30 du matin (heure de New York) / 11h30 (GMT) / 12h30 (heure de Paris)

Téléphones d'appel :

Numéro international : +44 20 8322 2638

UK (GB) : 0208 3222 638

USA : +1 866 432 7175

Numéros pour les rediffusions :
Numéro international : +44 20 8196 1998

UK (GB) : 0208 196 1998
USA : + 1 866 583 1035

Codes d'accès pour chacune des langues de rediffusion :

Anglais 634819#
Espagnol 634471#
Français 465126#

Déclarations prospectives

Ce document peut contenir des informations et des déclarations prospectives sur la Mittal Steel Company N.V. et, notamment, sur Arcelor S.A. Ces éléments incluent des projections et estimatifs financiers, ainsi que des hypothèses les concernant, des déclarations portant sur des plans, des objectifs et des attentes relatives aux opérations, produits et services futurs, ainsi que des déclarations concernant les performances futures. Les déclarations prospectives peuvent être identifiées par mes mots tels que "penser que," "envisager," "anticiper," "viser" ou des expressions similaires. Même si la Direction d'Arcelor Mittal pense que les attentes contenues dans de telles déclarations prospectives sont raisonnables, nous avertissons les investisseurs et détenteurs de titres de Mittal Steel que les informations et les déclarations prospectives comportent de nombreux risques et incertitudes, dont bon nombre sont difficiles à prédire, qui se situent généralement en dehors des compétences de Mittal Steel et peuvent conduire à ce que les résultats et développements réels soient matériellement différents ou contraires à ceux qui sont exprimés, supposés ou envisagés dans les informations et les déclarations prospectives. Ces risques et incertitudes incluent ceux qui ont été traités ou identifiés dans les enregistrements de l'Autorité des Pays-Bas pour les Marchés Financiers et la Security Exchange Commission (SEC), faits ou devant être faits par Mittal Steel, notamment (dans le deuxième cas) sur le format 20-F. Mittal Steel ne s'engage pas à mettre à jour publiquement ses déclarations prospectives, tant du fait de nouvelles informations, d'événements à venir que par tout autre moyen.

La demande d'enregistrement de l'offre ("L'Offre") de Mittal Steel Company N.V. concernant les actions d'Arcelor Brasil S.A. est sujette à analyse et approbation par la Comissão de Valores Mobiliários du Brésil (la "CVM"), et ses caractéristiques font l'objet d'un ajustement tant que cet enregistrement n'a pas été réalisé. Ce document ne constitue ni une offre d'acquisition de titres d'Arcelor Brasil, ni une offre de titres sous n'importe quelle juridiction. En particulier, ce document n'est pas une offre de titres à distribuer ou vendre aux Etats-Unis. Les titres ne peuvent pas être offerts, vendus ou distribués aux Etats-Unis sans enregistrement ou

exemption d'enregistrement aux termes du U.S Securities Act de 1933. Arcelor Mittal n'a pas l'intention d'enregistrer ou d'effectuer une offre publique aux Etats-Unis. Si une offre est faite, elle doit l'être à tous les détenteurs de titres d'Arcelor Brasil S.A. qui est situé au Brésil. En plus, les détenteurs de titres d'Arcelor Brasil S.A. situés en dehors du Brésil ne sauraient être autorisés à participer à l'Offre sauf s'ils en ont le droit en vertu de la législation et des réglementations de la juridiction où ils se trouvent.

Pour plus d'informations, veuillez consulter notre site Internet: www.arcelormittal.com, ou appeler :

RENSEIGNEMENTS :

Relations avec les investisseurs chez Arcelor Mittal

Europe Continentale	+352 4792 2414
GB/Asie/Afrique	+44 207 543 1172
Ameriques	+1 312 899 3569
Retail	+352 4792 2434
SRI	+352 4792 2902

Contact medias chez Arcelor Mittal

Contacts médias

E-mail: press@arcelormittal.com

Tél. : +352 4792 5000

Arcelor Mittal Communication Corporate		Agences	
		UK	
		Philip Gawith / Lydia Pretzlik	
Nicola Davidson	+44 207 543 1162 / 1172	Maitland Consultancy	+44 20 7379 5151
		France	
Luc Scheer	+352 4792 2360	Tiphaine Hecketsweiler	
Jean Lasar:	+352 4792 2359	Image 7	+33 1 5370 7470
		Espagne	
		Keith Grant	+34 915 765 250
		Espagne	
Ignacio Agreda	+34 94 489 4162	Brésil	
		Paolo Andreoli	+55 11 31 69 9302
Oscar Fleites	+34 98 512 60 29	Gustavo Graça	
		Andreoli Manning Selvage & Lee	+55 11 3169 9312
		France	
Sandra Luneau	+33 1 71 92 00 58	US	
		Gillian Angstadt	
		Abernathy MacGregor	+1 212 371 5999

ARCELOR MITTAL ANNONCE SES RESULTATS DU TROISIEME TRIMESTRE 2006 – (PRO FORMA)

Arcelor Mittal, la plus grande société de sidérurgie du monde, a annoncé aujourd'hui ses résultats pro forma sur les trois et neuf mois se terminant le 30 septembre 2006.

Les informations pro forma reflètent les ajustements combinés commerciaux et pro forma comme si les acquisitions d'Arcelor et de ses filiales avaient eu lieu au début de la période présentée.

Répartition du prix d'achat

La Société répartit actuellement le prix d'achat pour l'acquisition d'Arcelor. Il convient de noter que tous les ajustements à la répartition du prix d'achat, effectués et présentés dans les dossiers financiers du 30 Septembre 2006 de la Société restent des ajustements préliminaires et pourraient être modifiés matériellement lorsque le processus de répartition du prix d'achat sera finalisé. On s'attend à ce que cette répartition soit finalisée au premier trimestre 2007.

La Société a effectué les ajustements préliminaires suivants :

Inventaire

L'inventaire s'est accru depuis la date d'acquisition (1 août 2006) de 715 millions d'USD, dont 525 millions ont été dépensés (310 millions d'USD nets de taxes de participation minoritaire) à la date du 30 septembre 2006. La présentation pro forma des revenus ne prend pas en compte les effets de cet ajustement. La Société a annualisé l'essentiel de son inventaire mais des analyses complémentaires pourraient se traduire par de nouveaux ajustements dans des périodes futures.

Actifs permanents tangibles

Pour évaluer les actifs permanents, la Société s'appuie sur une société d'évaluation indépendante. En se fondant sur le travail d'évaluation réalisé jusqu'ici, la Société a accru les actifs permanents tangibles acquis de 11,5 milliards de dollars. La Société a aussi évalué les durées de vie utiles restantes de ces actifs et est arrivée à la conclusion que les actifs acquis avaient une durée de vie utile restante moyenne plus longue que ce qui avait été estimé auparavant par Arcelor. Aussi la Société estime-t-elle, sur une base préliminaire, à 60 millions de dollars la charge de dépréciation annuelle additionnelle.

Avantages sociaux

Les calculs actuariels préliminaires (calculs en valeur actualisée) des obligations d'Arcelor en matière d'avantages sociaux à compter de la date d'acquisition ont été effectués. Ces calculs

indiquent que les obligations en matière d'avantages sociaux préalablement acceptées par Arcelor seront majorées de 125 millions de dollars.

Goodwill (Survaleur)

En conséquence des ajustements préliminaires de l'attribution du prix d'achat la Société estime actuellement la survaleur pour l'acquisition d'Arcelor à 6,7 milliards de dollars, net d'impôts et d'intérêts minoritaires. Ce montant, préliminaire, pourrait changer considérablement du fait de la finalisation du processus d'attribution du prix d'achat, notamment d'un calcul plus précis des ajustements préliminaires visés plus haut. On pense que cette attribution sera finalisée au cours du premier trimestre 2007.

Résultats pro forma

Le bénéfice net pro forma de Arcelor Mittal pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était de 2,2 milliards de dollars ou 1,58 dollar par action, comparé au bénéfice net pro forma de 1,8 milliard de dollars ou 1,31 dollar par action pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006.

Le chiffre d'affaires et le résultat d'exploitation pro forma consolidés pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 étaient de 22,1 milliards de dollars et de 3,4 milliards de dollars respectivement, comparé à 22,4 milliard de dollars et 2,6 milliards de dollars respectivement pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006.

Les livraisons totales d'acier pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 étaient de 26,9 millions de tonnes, comparé à 29,1 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006.

Le pro forma des amortissements pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était en hausse, à 910 millions de dollars, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 867 millions de dollars.

Le coût de financement net pro forma pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 a augmenté, à 352 millions de dollars, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 299 millions de dollars.

L'impôt sur le bénéfice pro forma pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 se montait à 669 millions de dollars, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 310 millions de dollars. Le taux d'imposition effectif pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était de 20,4%, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 12,7%.

Analyse des résultats d'exploitation

Arcelor Mittal a décidé de subdiviser ses activités en six segments d'exploitation, à savoir Plats carbone Amériques, Plats carbone Europe, Longs carbone Amériques et Europe, Asie Afrique CIS (AACIS), Acier inoxydable, AM3S (commerce et distribution). Ces segments seront à la base de toutes les analyses ultérieurement présentées par la Société.

Plats carbone Amériques (Flat Carbon Americas)

Les livraisons d'acier pour le segment Plats carbone Amériques ont atteint au total 7,4 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, contre 8 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006.

Le chiffre d'affaires pro forma était en baisse, à 5,4 milliards de dollars, pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 5,6 milliards.

Le résultat d'exploitation pro forma, était en hausse, à 0,8 milliard de dollars, pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 0,5 milliard de dollars.

Cette meilleure performance est due principalement aux augmentations de prix, en partie absorbées par des coûts en hausse et des volumes en baisse.

Plats carbone UE (Flat Carbon Europe)

Les livraisons totales d'acier pour le segment Plats carbone UE étaient de 7,7 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à 8,5 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006.

Le chiffre d'affaires pro forma était en baisse, à 6,5 milliards de dollars, pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 6,9 milliards.

Le résultat d'exploitation pro forma pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 est demeuré inchangé, à 0,7 milliard de dollars, par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006.

Les résultats de la période de trois mois ayant pris fin au 30 septembre 2006 ne reflètent aucune progression par rapport à la période de trois mois ayant pris fin au 30 juin 2006. Les

pertes en volume dues au ralentissement estival, et quelques incidents dans des usines ont été compensés par l'augmentation des prix, en particulièrement sur le marché spot.

Longs carbone Amériques et UE (Long Carbon Americas and Europe)

Les livraisons totales d'acier pour le segment Longs Amériques et UE étaient de 6 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à 6,5 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006.

Le chiffre d'affaires pro forma était en baisse, à 4,2 milliards de dollars, pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 4,4 milliards de dollars.

Le résultat d'exploitation pro forma pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, était en hausse, à 0,8 milliard de dollars, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 0,7 milliard de dollars.

Le résultat d'exploitation s'est amélioré durant la période de trois mois ayant pris fin au 30 septembre 2006, par rapport à la période de trois mois ayant pris fin au 30 juin 2006, tiré par des prix de vente élevés, amélioration en partie absorbée par des baisses de volume et des coûts accrus.

Asie Afrique (« AACIS »)

Les livraisons d'acier pour le segment AACIS étaient au total de 5,3 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à 5,5 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006.

Le chiffre d'affaires pro forma pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était en hausse, à 3,8 milliards de dollars, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 3,6 milliards.

Le résultat d'exploitation pro forma pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, était en hausse, à 0,9 milliard de dollars, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 0,6 milliard de dollars.

Le résultat d'exploitation pour la période de trois mois ayant pris fin au 30 septembre 2006 a été supérieur à celui de la période de trois mois ayant pris fin au 30 juin 2006, en raison de la bonne tenue des prix et de la stabilité des volumes et des coûts.

Acier inoxydable

Les livraisons totales d'acier pour le segment Acier inoxydable étaient de 0,5 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à 0,6 million de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006.

Le chiffre d'affaires pro forma pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 est demeuré inchangé à 1,7 milliard de dollars, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006.

Le résultat d'exploitation pro forma pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était en hausse, à 0,2 milliard de dollars, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 0,1 milliard de dollars.

L'amélioration des résultats de la période de trois mois ayant pris fin au 30 septembre 2006, par rapport à la période de trois mois ayant pris fin au 30 juin 2006, est due pour l'essentiel à de fortes augmentations des prix, en partie absorbées par une hausse des coûts et des baisses en volume (ralentissement estival en Europe).

AM3S

Les livraisons totales d'acier pour le segment AM3S étaient de 3,2 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à 3,8 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006.

Le chiffre d'affaires pro forma pour le segment AM3S pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était de 2,9 milliards de dollars, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, de 3 milliards de dollars.

Le résultat d'exploitation pro forma pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était de 0,2 milliard de dollars, comparé à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, de 0,1 milliard de dollars.

L'amélioration des résultats de la période de trois mois ayant pris fin au 30 septembre 2006, par rapport à la période de trois mois ayant pris fin au 30 juin 2006, était due principalement à un "squeeze" prix-coûts favorable.

Liquidités et accès aux capitaux

La position de la Société au niveau des liquidités demeure stable. Au 30 septembre 2006, la trésorerie et les équivalents de trésorerie de la Société y compris les liquidités soumises à

restrictions se montaient à 5,9 milliards. La dette nette, qui comprend le passif à long terme plus le passif à court terme moins la trésorerie et les équivalents de trésorerie, les placements à court terme et les liquidités soumises à restrictions, a diminué de 0,5 milliards de dollars à 22,7 milliards de dollars comparé à celle du 30 juin 2006.

De plus, la Société, ainsi que ses filiales en exploitation, disposait d'une capacité d'endettement de 5,9 milliards de dollars au 30 septembre 2006.

Perspectives pour le quatrième trimestre 2006 et pour l'année 2006 dans son ensemble

Parce que le quatrième trimestre est généralement un trimestre plus faible en raison de facteurs saisonniers et, du fait d'une baisse de production prévue dans les activités Amériques et UE, la Société s'attend à ce que l'EBITDA pour le quatrième trimestre soit inférieur à ses niveaux du troisième trimestre. La Société prévoit sur l'année un EBITDA pro forma en ligne avec les prévisions entre 15,2 milliards de dollars et 15,4 milliards de dollars.

**MITTAL STEEL COMPANY N.V. BILAN CONSOLIDE -
DONNEES EN BASE REELLE ET PRO FORMA**

Bilan	BASE	PRO FORMA
	REELLE	
	30 septembre 2006	30 juin 2006
En millions de US dollars	(non-audité)	(non-audité)
ACTIF		
Actif circulant		
Trésorerie et équivalents	\$ 5 732	\$ 5 336
Trésorerie non disponible	131	1 054
Investissements à court terme	14	14
Comptes clients – nets	9 545	9 272
Stocks	18 543	17 163
Charges constat�es d'avance et autres actifs circulants	3 699	3 823
Total actif circulant	37 664	36 662
Goodwill et immobilisations incorporelles	10 574	10 552
Immobilisations corporelles, nettes	52 849	53 296
Participations dans sociétés affili�es et joint-ventures	3 464	3 682
Avoirs fiscaux différés	2 339	2 456
Autres actifs	2 233	1 003
Total Actif	\$ 109 123	\$ 107 651
PASSIF		
Passif circulant		
Concours bancaires & part à court terme des dettes long terme	\$ 2 965	\$ 3 788
Comptes fournisseurs	9 926	9 827
Dépenses engag�es et autres passifs	7 471	7 545
Total passif circulant	20 362	21 160
Dettes long terme, nettes de la part à court terme	25 649	25 849
Impôts différés	7 646	7 744
Obligations diff�r�es aux employés	5 830	4 788
Autres engagements à long terme	2 701	3 901
Total passif	62 188	63 442

Capitaux propres		
Actions ordinaires	14	14
Actions auto-détenues	(89)	(90)
Primes d'émission	25 554	25 495
Réserves	13 384	10 834
Réserve légale	302	491
Total capitaux propres	39 165	36 744
Intérêts minoritaires	7 770	7 465
Total capital	46 935	44 209
Total passifs et capitaux propres	\$ 109 123	\$ 107 651

ARCELOR MITTAL ETAT DES RESULTATS CONSOLIDE – PRO FORMA

En millions de US dollars, sauf données par action et livraison	Trois mois au	Trois mois au	Neuf mois au
	30 septembre 2006 ^{1,3} (Non-audité)	30 juin 2006 ^{1,3} (Non-audité)	30 septembre 2006 ^{2,3} (Non-audité)
DONNEES ETAT DES RESULTATS PRO FORMA			
Chiffre d'affaires	\$ 22 069	\$ 22 430	\$ 65 373
Dotation aux amortissements et provisions	(910)	(867)	(2 573)
Résultat d'exploitation	3 444	2 633	8 581
<i>Marge d'exploitation%</i>	15.6%	11.7%	13.1%
Autres produits (charges) – nets	2	(6)	4
Résultat provenant des investissements consolidés selon "l'equity method"	177	119	406
Frais financiers (nets)	(352)	(299)	(1 332)
Résultat net avant impôt et intérêts minoritaires	3 271	2 447	7 659
Charge d'impôts	(669)	(310)	1 012
Résultat net avant intérêts minoritaires	2 602	2 137	6 647
Intérêts minoritaires	(420)	(320)	(1 045)

Résultat net	2 182	1 817	5 602
Résultat par action ordinaire ³	\$1.58	\$1.31	\$4.05
Résultat dilué par action ordinaire ³	\$1.57	\$1.31	\$4.04
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires (en millions) ³	1 385	1 384	1 384
Nombre moyen pondéré dilué d'actions ordinaires (en millions) ³	1 386	1 385	1 385
EBITDA	\$4 354	\$3 500	\$11 154
EBITDA marge %	19.7%	15.6%	17.1%
AUTRES INFORMATIONS			
Livraison totale de produits acier ⁴ (en milliers de tonnes)	26 862	29 075	83 797

1. L'information présentée suppose que le rachat d'Arcelor est intervenu au début de la période concernée. Arcelor est inclus sur une base pro forma en partant du principe que l'acquisition de Dofasco et Sonasid est intervenue au début de la période concernée.
2. L'information présentée comprend les ajustements préliminaires du prix d'achat.
3. L'information présentée suppose que les actions émises en rapport avec le rachat d'Arcelor .
4. Les livraisons interentreprises ne sont pas toutes éliminées.

ARCELOR MITTAL ETAT CONSOLIDE DES FLUX DE TRESORERIE - PROFORMA

En millions de US dollars, sauf données action, par action et livraison	Trois mois au	Trois mois au	Neuf mois au
	30 septembre, 2006 ^{1,3} (Non-audité)	30 juin 2006 ^{1,3} (Non-audité)	30 septembre 2006 ^{2,3} (Non-audité)
Activités d'exploitation:			
Résultat net	\$ 2 182	\$ 1 817	\$ 5 602
Ajustements pour réconcilier le résultat net avec la trésorerie nette provenant des activités d'exploitation			
Amortissements	910	867	2 573
Augmentation nette des actifs incorporels acquis	(112)	(101)	(301)
Perte / gain (net) de change	7	88	82
Impôt sur le revenu différé	247	(173)	(202)
Résultat provenant des investissements consolidés selon "l'equity method"	(173)	(84)	(330)
Perte / gain sur cession d'immobilisations corporelles	14	5	(60)
Autres activités d'exploitation sans impact sur la trésorerie (nettes)	8	(276)	10
Intérêts minoritaires	420	320	1 045
Variation des actifs et passifs d'exploitation, net des effets des acquisitions:	(1 778)	415	(2 506)
Trésorerie nette provenant des activités d'exploitation	1 725	2 878	\$ 5 913
Activités d'investissement			
Acquisition d'immobilisations corporelles	(1 046)	(1 022)	(3 005)
Produit de la vente d'actifs et de participation, y compris sociétés affiliées et joint-ventures	52	41	206
Acquisition d'actifs nets de filiales, nette de la trésorerie acquise	20	79	23
Autres activités d'investissements (nettes)	173	(81)	(323)
Trésorerie nette utilisée dans les activités d'investissement	(801)	(983)	(3 099)
Activités de financement:			
Augmentation (remboursement) des	(1 188)	1 637	1 574

concours et dettes bancaires à long terme			
Dividendes versés	(355)	(1 729)	(2 269)
Autres activités de financement (nettes)	13	(54)	(45)
Trésorerie nette provenant de (ou utilisée dans) les activités de financement	(1 530)	(146)	(740)
Effet de l'évolution du taux de change sur les flux de trésorerie	(93)	(112)	54
Augmentation (diminution) nette de trésorerie et équivalents de trésorerie	(699)	1 637	2 128

1. L'information présentée suppose que le rachat d'Arcelor a eu lieu au début de la période concernée. Arcelor est inclus sur une base pro forma en partant du principe que l'acquisition de Dofasco et Sonasid est intervenue au début de la période concernée.
2. L'information présentée comprend les ajustements préliminaires du prix d'achat.

Annexe 1 A – 1^{er} trimestre 2006

**Informations financières et
d'exploitation – pro forma**

En millions de US dollars sauf contre- indication	Plats carbone Amériques	Plats carbone UE	Longs carbone Amériques et UE	AACIS	Acier inoxy- dable	AM3S
<u>Informations financières</u>						
Chiffre d'affaires	\$5 474	\$6 584	\$4 088	\$2 834	\$1 690	\$2 675
Dotation aux amortissements et provisions	223	186	143	132	44	19
Résultat d'exploitation	540	736	640	365	92	74
<i>Marge d'exploitation</i>	9.9%	11.2%	15.7%	12.9%	5.4%	2.8%
EBITDA	763	922	783	497	136	93
<i>Marge EBITDA</i>	13.9%	14.0%	19.2%	17.5%	8.0%	3.5%
Investissements corporels	382	179	120	72	68	27
<u>Données d'exploitation</u>						
Production acier brut ('000 MT)	8 455	9 256	6 095	4 792	713	-
Livraisons ('000 MT)	7 867	8 538	6 309	4 543	603	3 628

- EBITDA = résultat d'exploitation plus dotation aux amortissements et provisions
- Acier brut = la somme de l'acier brut aux ex-unités Arcelor et acier liquide aux ex-unités Mittal.
- Les ventes entre segments ne sont pas toutes éliminées.
- Les livraisons interentreprises ne sont pas toutes éliminées.

Annexe 1 B – 2^{ème} trimestre 2006

**Informations financières et
d'exploitation – pro forma**

En millions de US dollars sauf contre- indication	Plats carbone Améri- ques	Plats carbone UE	Longs carbone Amériques et UE	AACIS	Acier inoxy- dable	AM3S
<u>Informations financières</u>						
Chiffre d'affaires	\$5 617	\$6 892	\$4 410	\$3 555	\$1 740	\$3 008
Dotations aux amortissements et provisions	259	246	148	98	47	26
Résultat d'exploitation	526	659	695	582	112	113
<i>Marge d'exploitation</i>	<i>9.4%</i>	<i>9.6%</i>	<i>15.8%</i>	<i>16.4%</i>	<i>6.4%</i>	<i>3.8%</i>
EBITDA	785	905	843	680	159	139
<i>Marge EBITDA</i>	<i>14.0%</i>	<i>13.1%</i>	<i>19.1%</i>	<i>19.1%</i>	<i>9.1%</i>	<i>4.6%</i>
Investissements corporels	404	204	131	106	38	23
<u>Données d'exploitation</u>						
Production acier brut ('000 MT)	8 425	9 940	6 414	5 494	693	-
Livraisons d'acier ('000 MT)	8 017	8 495	6 485	5 479	599	3 781

- EBITDA = résultat d'exploitation plus dotation aux amortissements et provisions
- Acier brut = la somme de l'acier brut aux ex-unités Arcelor et acier liquide aux ex-unités Mittal.
- Les ventes entre segments ne sont pas toutes éliminées.
- Les livraisons interentreprises ne sont pas toutes éliminées.

Annexe 1 C – 3^{ème} trimestre 2006

**Informations financières et
d'exploitation – pro forma**

En millions de US dollars sauf contre-indication	Plats carbone Amériques	Plats carbone UE	Longs carbone Amériques et UE	AACIS	Acier inoxy- dable	AM3S
<u>Informations financières</u>						
Chiffre d'affaires	\$5 416	\$6 496	\$4 244	\$3 804	\$1 655	\$2 921
Dotations aux amortissements et provisions	263	275	137	99	63	25
Résultat d'exploitation	774	672	776	845	183	151
<i>Marge d'exploitation</i>	14.3%	10.3%	18.3%	22.2%	11.1%	5.2%
EBITDA	1 037	947	913	944	246	176
<i>Marge EBITDA</i>	19.1%	14.6%	21.5%	24.8%	14.9%	6.0%
Investissements corporels	284	326	248	96	29	36
<u>Données d'exploitation</u>						
Production acier brut ('000 MT)	8 422	9 517	5 925	5 343	615	-
Livraisons d'acier ('000 MT)	7 354	7 680	5 954	5 392	481	3 197

- EBITDA = résultat d'exploitation plus dotation aux amortissements et provisions
- Acier brut = la somme de l'acier brut aux ex-unités Arcelor et acier liquide aux ex-unités Mittal.
- Les ventes entre segments ne sont pas toutes éliminées.
- Les livraisons interentreprise ne sont pas toutes éliminées.

Annexe 1 D – 9M06**Information financières et
d'exploitation – pro forma**

En millions de US dollars sauf contre-indication	Plats carbone Amériques	Plats carbone UE	Longs carbone Amériques et UE	AACIS	Acier inoxy- dable	AM3S
<u>Informations financières</u>						
Chiffre d'affaires	\$16 507	\$19 972	\$12 742	\$10 193	\$5 085	\$8 604
Dotation aux amortissements et provisions	745	707	428	329	154	70
Résultat d'exploitation	1 840	2 067	2 111	1 792	387	338
<i>Marge d'exploitation</i>	<i>11.1%</i>	<i>10.4%</i>	<i>16.6%</i>	<i>17.6%</i>	<i>7.6%</i>	<i>3.9%</i>
EBITDA	2 585	2 774	2 539	2 121	541	408
<i>Marge EBITDA</i>	<i>15.7%</i>	<i>13.9%</i>	<i>19.9%</i>	<i>20.8%</i>	<i>10.6%</i>	<i>4.7%</i>
Investissements corporels	1 070	709	499	274	135	86
<u>Données d'exploitation</u>						
Production acier brut ('000 MT)	25 302	28 713	18 434	15 629	2 021	-
Livraisons d'acier ('000 MT)	23 238	24 713	18 748	15 414	1 683	10 606

- EBITDA = résultat d'exploitation plus dotation aux amortissements et provisions
- Acier brut = la somme de l'acier brut aux ex-unités Arcelor et acier liquide aux ex-unités Mittal.
- Les ventes entre segments ne sont pas toutes éliminées.
- Les livraisons interentreprise ne sont pas toutes éliminées.

**RAPPORT DE MITTAL STEEL COMPANY N.V.
RESULTATS DU TROISIEME TRIMESTRE 2006 – (Données en base
réelles)**

Mittal Steel Company N.V. (ou "Mittal Steel" ou "la Société") (New York: MT; Amsterdam: MT; Madrid: MTS; Paris: MTP; Bruxelles: MTBL; Luxembourg: MT), la plus grande et la plus globale des sociétés sidérurgiques, a annoncé aujourd'hui ses résultats pour les périodes de trois et neuf mois se terminant le 30 septembre 2006. Le bénéfice net pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était de 1,8 milliards de dollars, ou 1,58 dollars par action, comparé à 0,9 milliard de dollars ou 1,27 dollar par action pour la période de trois mois ayant pris fin au 30 juin 2006, et de 0,4 milliard de dollars ou 0,63 dollar par action pour la période de trois mois ayant pris fin au 30 septembre 2005.

Le chiffre d'affaires et le résultat d'exploitation consolidés pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 étaient de 18 milliards de dollars et de 2,6 milliards de dollars respectivement, comparé à 9,2 milliards de dollars et 1,4 milliard de dollars respectivement pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006 et comparé à 7,1 milliards de dollars et 0,6 milliard de dollars, respectivement, pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005.

Les livraisons totales d'acier pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 étaient de 22,9 millions de tonnes, comparé à 15,2 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006 et à 11,8 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005.

Principaux chiffres au troisième trimestre (sur la base des règles comptables, et exprimés en dollars américains et en euros¹) :

(chiffres exprimés en millions de dollars, sauf s'il s'agit d'un montant par action et pour les données de chargement)

	Dollars US				
	3 ^{ème} Trim. 2006	2 ^{ème} Trim. 2006	3 ^{ème} Trim. 2005	9 Mois 2006	9 Mois 2005
Livraisons d'acier (Millions)	22.9	15.2	11.8	52.3	32.2

MT) ²					
Chiffre d'affaires	\$18 007	\$9 230	\$7 050	\$35 667	\$21 078
EBITDA ³	3 290	1 701	902	6 300	4 349
Résultat d'exploitation	2 558	1 359	616	4 869	3 578
Bénéfice net	1 802	897	443	3 309	2 710
Résultat de base par action (\$)	1.58	1.27	0.63	3.88	3.98

(chiffres exprimés en millions d'euros, sauf s'il s'agit d'un montant par action et pour les données de chargement)

	EUROS ¹				
	3 ^{eme} Trim. 2006	2 ^{eme} Trim. 2006	3 ^{eme} Trim. 2005	9 Mois 2006	9 Mois 2005
Livraisons d'acier (Millions MT) ²	22.9	15.2	11.8	52.3	32.2
Chiffre d'affaires	14 125	7 340	5 779	28 653	16 699
EBITDA	2 581	1 353	739	5 061	3 446
Résultat d'exploitation	2 007	1 081	505	3 911	2 835
Bénéfice net	1 414	713	363	2 658	2 147
Résultat de base par action (€)	1.24	1.01	0.52	3.12	3.15

1 par commodité, les dollars US ont été convertis en Euros en utilisant un taux de change moyen (USD/Euro) de 1.2748, 1.2575, 1.2199, 1,2448 et 1.2622 pour le 3e trimestre 2006, le 2e trimestre 2006, le 3eme trimestre 2005, les 9 mois de 2006 et les 9 mois de 2005 respectivement.

2 Toutes les expéditions interentreprises ne sont pas éliminées

3 EBITDA = Revenu d'exploitation + dépréciation

Le 1^{er} août 2006 Mittal Steel a acquis la majorité des actions en circulation d'Arcelor. Il s'agit là de la seconde publication des résultats de Mittal Steel depuis le débouclage de l'acquisition d'Arcelor.

Les transactions inter-société ont été éliminées dans la consolidation financière. Les informations de nature financière contenues dans ce communiqué de presse et à l'Annexe 3 ont été préparées en se basant sur des normes internationales de reporting financier adoptées dans les règles comptables appliquées dans l'Union européenne. Si les chiffres figurant dans ce rapport ont été calculés conformément aux règles comptables IFRS applicables aux périodes intermédiaires, ce rapport ne contient pas d'informations suffisant à constituer un rapport financier intermédiaire selon la définition de ce terme donnée dans le IAS 34, Information Financière Intermédiaire. L'Annexe 2 comporte le rapprochement de certains éléments des

Règles comptables (IFRS) et des Règles comptables généralement acceptés aux États-Unis (« US GAAP »).

Analyse des résultats d'exploitation

L'analyse suivante comprend les résultats de Mittal Steel USA ISG Inc. ("ISG"), anciennement International Steel Group, à compter du 15 avril 2005, les résultats de Mittal Steel Kryviy Rih, anciennement Kryvorizhstal (Ukraine), à compter du 26 novembre 2005, les résultats de certaines des anciennes filiales de Stelco (dont Norambar Inc., les usines de Stelfil Ltée situées au Québec et l'usine de Stelwire Ltd dans l'Ontario), à compter du 1^{er} février 2006 et les résultats d'Arcelor à compter du 1^{er} août 2006. En conséquence, les résultats de la période précédente ne sont pas entièrement comparables.

Les livraisons d'acier pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 ont été de 51% supérieures à celles de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, principalement en raison de l'intégration d'Arcelor. Les livraisons d'acier pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 ont été de 95% supérieures à celles de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, principalement en raison de l'intégration d'Arcelor et de Mittal Steel Kryviy Rih.

Le résultat d'exploitation pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était de 2,6 milliards de dollars, comparé à 1,4 milliard de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Le résultat d'exploitation pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005 était de 0,6 milliard de dollars.

Autres revenus (net de charges) pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était de 2 millions de dollars comparé à autres net de charges de 6 millions de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Autres revenus (net de charges) pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005 était de 120 millions de dollars.

Le revenu provenant des titres mis en équivalence pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était de 100 millions de dollars, comparé à 13 millions de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Le revenu provenant des titres mis en équivalence était de 30 millions de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005.

Les coûts financiers nets payés pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 étaient de 280 millions de dollars, en augmentation par rapport à 20 millions de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Les coûts financiers nets pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005 étaient de 151 millions de dollars.

Les impôts sur les bénéfices pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 se montaient à 276 millions de dollars, comparé à 339 millions de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Le taux d'imposition effectif pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était de 12%, comparé à 25% pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Les impôts sur les bénéfices pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005 étaient de 82 millions de dollars, avec un taux d'imposition effectif de 13%.

Le bénéfice net pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 a atteint 1,8 milliards de dollars, comparé à 0,9 milliards de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Le bénéfice net pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était en augmentation par rapport aux 0,4 milliards de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, pour les raisons exposées ci-dessus.

Arcelor Mittal a décidé de subdiviser ses activités en six divisions opérationnelles, principalement en fonction de la façon dont l'activité est gérée par le GMB. Ces divisions recouvrent les segments Plats carbone Amériques, Plats carbone UE, Longs carbone Amériques et UE, Asie Afrique CIS (AACIS), Acier inoxydable, AM3S (commerce et distribution). Ces divisions seront à la base de toutes les analyses ultérieurement présentées par la Société.

Plats carbone Amériques (Flat Carbon Americas)

Les livraisons d'acier pour le segment Plats Amériques ont atteint au total 6,7 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, contre 5,3 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Si l'on ne tient pas compte de l'impact d'Arcelor, les livraisons d'acier pour le segment Plats Amériques ont atteint au total 5 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, contre 5,3 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Les livraisons d'acier ont été supérieures pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, à raison de 6,7 millions de tonnes, comparé à 4,7 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, principalement en raison de l'intégration d'Arcelor. Si l'on ne tient pas compte de l'impact d'Arcelor, les livraisons d'acier pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 ont été de 5 millions de tonnes, en augmentation par rapport à 4,7 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005.

Pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, le chiffre d'affaires était en hausse, à 5 milliards de dollars par rapport à 3,6 milliards de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, principalement en raison de l'intégration d'Arcelor. Si l'on ne tient pas compte de l'impact d'Arcelor, le chiffre d'affaires a connu une très légère hausse pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, à 3,7 milliards de dollars, par rapport

à la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 3,6 milliards de dollars. Pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, le chiffre d'affaires était en hausse, à 5 milliards de dollars, par rapport à la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 3,1 milliards de dollars. Si l'on ne tient pas compte de l'impact d'Arcelor, le chiffre d'affaires a augmenté pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, à 3,7 milliards de dollars, par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 3,1 milliards de dollars.

Le résultat d'exploitation, à 0,7 milliard de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était en hausse par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 0,4 milliard de dollars, principalement en raison de l'intégration d'Arcelor. Si l'on ne tient pas compte d'Arcelor, le résultat d'exploitation pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, à 0,5 milliard de dollars, était en hausse par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 0,4 milliard de dollars. Le résultat d'exploitation, à 0,7 milliard de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, était en hausse par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 0,2 milliard de dollars. Si l'on ne tient pas compte de l'impact d'Arcelor, le résultat d'exploitation, à 0,5 milliard de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était en hausse par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 0,2 milliards de dollars.

Plats carbone UE (Flat Carbon Europe)

Les livraisons d'acier pour le segment Plats UE ont atteint au total 5,7 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à 1,7 million de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Si l'on ne tient pas compte de l'impact d'Arcelor, les livraisons d'acier pour le segment Plats UE ont atteint au total 1,6 million de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à 1,7 million de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Les livraisons d'acier étaient en augmentation pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, par rapport à celles de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 1,5 million de tonnes, principalement en raison de l'intégration d'Arcelor. Si l'on ne tient pas compte de l'impact d'Arcelor, les livraisons totales d'acier ont augmenté pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, à 1,6 million de tonnes, par rapport à celles de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 1,5 million de tonnes.

Pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, le chiffre d'affaires a augmenté, à 4,9 milliards de dollars, par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 1 milliard de dollars, principalement en raison de l'intégration d'Arcelor. Si l'on ne tient pas compte d'Arcelor, le chiffre d'affaires a augmenté pour la période de trois mois

s'achevant au 30 septembre 2006, à 1,2 milliard de dollars, par rapport à la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 1 milliard de dollars. Pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, le chiffre d'affaires était en hausse à 4,9 milliards de dollars, par rapport à la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 0,8 milliard de dollars. Si l'on ne tient pas compte de l'impact d'Arcelor, le chiffre d'affaires était en augmentation pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, à 1,2 milliard de dollars, par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 0,8 milliard de dollars.

Le résultat d'exploitation, à 0,5 milliard de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était en augmentation par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 0,1 milliard de dollars, principalement en raison de l'intégration d'Arcelor. Si l'on ne tient pas compte d'Arcelor, le résultat d'exploitation pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, à 0,2 milliard de dollars, était en augmentation par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 0,1 milliard de dollars. Le résultat d'exploitation, à 0,5 milliard de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, était en augmentation par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 0,1 milliard de dollars. Si l'on ne tient pas compte de l'impact d'Arcelor, le résultat d'exploitation, à 0,2 milliard de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était en augmentation par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 0,1 milliards de dollars.

Longs carbone (Long Carbon)

Les livraisons d'acier pour le segment Longs ont atteint au total 5,0 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à 3 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Si l'on ne tient pas compte de l'impact d'Arcelor, les livraisons d'acier pour le segment Longs ont atteint au total 2,9 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à 3 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Les livraisons d'acier ont augmenté pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à celles de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 2,4 millions de tonnes, principalement en raison de l'intégration d'Arcelor. Si l'on ne tient pas compte de l'impact d'Arcelor, les livraisons totales d'acier ont augmenté pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, à 2,9 millions de tonnes, par rapport à celles de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 2,4 millions de tonnes.

Pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, le chiffre d'affaires était en hausse, à 3,5 milliards de dollars par rapport à 2 milliards de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, principalement en raison de l'intégration d'Arcelor. Si l'on ne tient pas compte d'Arcelor, le chiffre d'affaire est demeuré inchangé pour la période de trois

mois s'achevant au 30 septembre 2006, à 2 milliards de dollars, par rapport à la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, le chiffre d'affaires était en hausse à 3,5 milliards de dollars, par rapport à la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 1,5 milliard de dollars. Si l'on ne tient pas compte de l'impact d'Arcelor, le chiffre d'affaires a augmenté pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, à 2 milliards de dollars, par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 1,5 milliard de dollars.

Le résultat d'exploitation, à 0,6 milliard de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était en augmentation par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 0,3 milliard de dollars, principalement en raison de l'intégration d'Arcelor. Si l'on ne tient pas compte d'Arcelor, le résultat d'exploitation pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, à 0,4 milliard de dollars, était en augmentation par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 0,3 milliard de dollars. Le résultat d'exploitation, à 0,6 milliard de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, était en augmentation sur celui de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 0,1 milliard de dollars. Si l'on ne tient pas compte de l'impact d'Arcelor, le résultat d'exploitation, à 0,4 milliard de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était en augmentation sur celui de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 0,1 milliard de dollars.

Asie Afrique CIS

Les livraisons d'acier pour le segment AACIS ont atteint au total 5,3 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, comparé à 5,2 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Les livraisons totales d'acier ont augmenté pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, par rapport à celles de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 3,3 millions de tonnes, en raison de l'intégration de Mittal Steel Kryviy Rih. Si l'on ne tient pas compte de l'impact de Mittal Steel Kryviy Rih, les livraisons totales d'acier sont demeurées inchangées pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, à 3,2 millions de tonnes, par rapport à celles de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005.

Pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, le chiffre d'affaires était en hausse, à 3,7 milliards de dollars par rapport à 3,4 milliards de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006. Pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, le chiffre d'affaires était en hausse à 3,7 milliards de dollars, par rapport à la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 2,1 milliards de dollars, principalement en raison de l'intégration de Mittal Steel Kryviy Rih. Si l'on ne tient pas compte de l'impact de Mittal Steel Kryviy Rih, le chiffre d'affaires a augmenté pour la période de trois mois s'achevant au 30

septembre 2006, à 2,8 milliards de dollars, par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 2,1 milliards de dollars.

Le résultat d'exploitation, à 0,9 milliard de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était en augmentation par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006, à 0,6 milliard de dollars. Le résultat d'exploitation, à 0,9 milliard de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, était en augmentation par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 0,5 milliard de dollars, principalement en raison de l'intégration de Mittal Steel Kryviy Rih. Si l'on ne tient pas compte de l'impact de Mittal Steel Kryviy Rih, le résultat d'exploitation, à 0,6 milliard de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était en augmentation par rapport à celui de la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2005, à 0,5 milliards de dollars.

Acier inoxydable

Les résultats du segment Acier inoxydable correspondent uniquement aux activités de Arcelor S.A, dont les résultats sont intégrés à compter du 1^{er} août 2006.

Les livraisons totales d'acier pour le segment Acier inoxydable se montaient à 0,3 million de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006.

Le chiffre d'affaires du segment Acier inoxydable pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était de 1,1 milliard de dollars.

Le résultat d'exploitation pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était de 0,1 milliard de dollars.

AM3S

Les résultats du segment AM3S correspondent uniquement aux activités de Arcelor, dont les résultats sont intégrés à compter du 1^{er} août 2006.

Les livraisons totales d'acier pour le segment AM3S étaient de 2 millions de tonnes pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006.

Le Chiffre d'affaires du segment AM3S pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était de 1,9 milliard de dollars.

Le résultat d'exploitation pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 était de 0,1 milliard de dollars.

Liquidités et accès aux capitaux

Au 30 septembre 2006, la trésorerie et les équivalents de trésorerie de la Société y compris les liquidités soumises à restrictions et les placements à court terme se montaient à 5,9 milliards de dollars (3,2 milliards de dollars au 30 juin 2006). Au 30 juin 2006, les liquidités soumises à restrictions comprenaient 987 millions de dollars au titre de dépôt de garantie donné à titre de sûreté bancaire dans le cadre de l'offre sur Arcelor. De plus, la Société, ainsi que ses filiales en exploitation, disposait d'une capacité d'endettement de 5,9 milliards de dollars au 30 septembre 2006, pour 2,2 milliards de dollars au 30 juin 2006.

Pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006, le flux net de trésorerie résultant des activités d'exploitation était de 0,7 milliards de dollars, par rapport à 1,7 milliards de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006.

Au 30 septembre 2006, la dette nette de la Société (comprenant le passif à long terme plus le passif à court terme moins le flux de trésorerie et les équivalents de trésorerie, les placements à court terme et les liquidités soumises à restrictions) a augmenté, à 22,7 milliards de dollars comparé à 5,1 milliards de dollars au 30 juin 2006.

Les dépenses d'équipement sur la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 étaient de 691 millions de dollars, par rapport à 348 millions de dollars sur la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006.

Les amortissements pour la période de trois mois s'achevant au 30 septembre 2006 étaient de 732 millions de dollars, par rapport à 342 millions de dollars pour la période de trois mois s'achevant au 30 juin 2006.

Comme cela a déjà été annoncé, Mittal Steel versera le 15 décembre 2006 un dividende trimestriel de 0,125 dollar américain par action.

Le Conseil d'administration a approuvé d'une nouvelle politique de distribution aux actionnaires qui sera soumise au vote des actionnaires au cours de la prochaine assemblée générale.

Cette nouvelle politique fournit un mécanisme qui permettra à Arcelor Mittal de respecter son engagement de redistribuer chaque année aux actionnaires 30% du résultat net par le biais de dividendes annuels, complétés par des rachats d'actions.

Cette nouvelle politique de versement de dividendes doit être mise en œuvre le 1^{er} janvier 2007.

Pour la période de trois mois qui s'est achevée au 30 septembre 2006, Mittal Steel a versé des dividendes intermédiaires de 209 millions de dollars (dont 41 millions de dollars aux

actionnaires minoritaires) comparé à 105 millions de dollars pour la période de trois mois qui s'est achevée au 30 juin 2006.

A la suite de l'annonce des résultats finaux de l'offre sur Arcelor, le 26 juillet 2006, Standard & Poor's a dégradé son appréciation du risque de la Société, qui est passée de « BBB+ » à « BBB » et a retiré l'évaluation de CreditWatch avec des implications négatives. Le 31 juillet 2006, Moody's a confirmé l'évaluation Baa3 de la Société. Le 26 septembre 2006, Fitch Ratings a confirmé la position de défaut d'émetteur et le niveau des dettes senior non garanties à « BBB » et le niveau des dettes à court-terme à F2 et a retiré sa recommandation de crédit sous surveillance avec appréciation négative.

Le 31 juillet 2006 et le 1^{er} septembre 2006, la Société a tiré sur une ligne de crédit de 5 milliards d'euros et sur un crédit relais de 2,8 milliards d'euros pour financer la partie en numéraire de la première et de la seconde phase de l'offre sur Arcelor.

Le 7 septembre 2006 et le 11 septembre 2006, la Société a signé des accords de crédit revolving pour un total de 1 milliard d'euros. Ces facilités ont pour but de financer l'acquisition d'autres titres Arcelor.

Derniers évènements

- Le 6 novembre 2006 la Société a annoncé que la réorganisation de la structure de direction du groupe. Le Conseil a unanimement nommé M. Lakshmi N. Mittal comme nouveau CEO du nouveau groupe avec effet immédiat. M Mittal continuera à assumer son rôle de « President » du Conseil d'administration. M. Junck met un terme à son rôle de CEO mais restera membre du « Group Management Board » (Direction générale) d'Arcelor Mittal et conservera son portefeuille de responsabilités. De plus, il agira comme conseiller du CEO. La composition de la Direction générale sera dorénavant la suivante : MM Lakshmi N. Mittal, Aditya Mittal, Roland Junck, Michel Wurth, Gonzalo Urquijo et Malay Mukherjee. M. Davinder Chugh conservera ses responsabilités opérationnelles et rapportera directement au CEO.
- Le 31 octobre 2006, la Société a fait savoir qu'elle projette de réduire provisoirement la production de ses usines européennes et américaines d'Aciers Plats carbone en vue de développements à court terme sur le marché de l'acier.
- Le 30 octobre 2006, Mittal Steel a annoncé, aux termes du mémorandum d'accord, que l'assemblée générale extraordinaire des actionnaires avait approuvé le nouveau Conseil d'administration de Mittal Steel Company N.V. Pour plus de renseignements, consulter le communiqué de presse à l'adresse www.mittalsteel.com

- Le 27 octobre 2006, la Société a annoncé que Noble International Ltd (« Noble ») et Arcelor S.A. ont signé une lettre d'intention exécutoire en vue de la combinaison de l'activité TBA d'Arcelor avec Noble. Lors du débouclage de la transaction, Arcelor Mittal recevra environ 300 millions de dollars américains en numéraire et en titres (9 375 000 actions ordinaires) de Noble et deviendra le plus grand actionnaire de Noble, détenant environ 40% des actions émises et en circulation.
- Le 25 octobre 2006, la Société a annoncé que, conformément à la décision prise le 25 septembre 2006 par *Comissão De Valores Mobiliários* (« CVM »), la commission des valeurs mobilières brésilienne, la Société déposera auprès de la CVM une demande d'enregistrement relative à une offre publique concernant toutes les actions en circulation restantes d'Arcelor Brasil S.A. (« Arcelor Brasil ») non encore détenues par Arcelor ou par toute autre société associée à Arcelor Mittal. Dans sa décision, la CVM a décidé que, à la suite du débouclage final de la transaction selon l'offre faite par Mittal Steel sur Arcelor, Arcelor Mittal a été requise de lancer une offre publique d'achat des titres d'Arcelor Brasil, pour veiller à ce que les actionnaires d'Arcelor Brasil aient la possibilité de vendre leurs actions pour la même valeur que celle indirectement payée pour les actions d'Arcelor Brasil détenues par Arcelor.

Aux termes de l'offre déposée auprès de la CVM, le montant maximum payé en numéraire par la Société serait d'environ 2,6 milliards d'euros (en prenant comme hypothèse une réponse de 100% des actionnaires d'Arcelor Brasil en faveur de l'option en numéraire) et le nombre maximum de titres émis par la Société serait d'environ 52,8 millions, représentant 3,7 % du capital social de la Société sur une base complètement diluée (en prenant comme hypothèse une réponse de 100% des actionnaires d'Arcelor Brasil en faveur de l'option mixte numéraire et titres).

- Le 5 octobre 2006, Mittal Steel USA a annoncé qu'elle allait faire tourner au ralenti deux de ses hauts fourneaux jusqu'à une date indéterminée en vue d'harmoniser la production avec la demande en baisse pour les produits laminés plats légers.
- Le 27 septembre 2006, la Société a fait connaître la nouvelle politique de dividendes proposée et a réaffirmé son business plan 2008 et les lignes directrices pour 2006.
- Le 20 septembre 2006, la Société a annoncé qu'une explosion de gaz méthane s'était produite dans sa mine de Lenina au Kazakhstan.
- Le 31 août 2006, le Comité des Indices de la Commission d'experts d'Euronext a annoncé l'admission de la Société dans le CAC 40, le SBF 120 et le SBF 250. Ces admissions ont pris effet le lundi 18 septembre 2006.

MITTAL STEEL COMPANY N.V. INFORMATIONS FINANCIERES CONSOLIDEES & AUTRES
MITTAL STEEL COMPANY N.V. BILAN CONSOLIDE – DONNES EN BASE REELLE

Bilan	Au		
	30 septembre 2006 Non audité	30 juin 2006 Non audité	31 décembre 2005 Audité
En millions de US dollars			
ACTIF			
Actif circulant			
Trésorerie et équivalents	\$ 5 732	\$ 2 121	\$ 2 035
Trésorerie non disponible	131	1 054	100
Investissements à court terme	14	14	14
Comptes clients – nets	9 545	2 895	2 287
Stocks	18 543	5 849	5 994
Charges constatées d'avance et autres actifs circulants	3 699	1 010	1 040
Total actif circulant	37 664	12 943	11 470
Goodwill et immobilisations incorporelles	10 574	1 751	1 706
Immobilisations corporelles, nettes	52 849	18 888	18 651
Participations dans sociétés affiliées et joint ventures	3 464	1 170	927
Avoirs fiscaux différés	2 339	479	314
Autres actifs	2 233	276	691
Total actifs	\$109 123	\$35 507	\$33 759
PASSIF			
Passif circulant			
Concours bancaires & part à court terme des dettes long terme	\$ 2 965	\$ 169	\$ 334
Comptes fournisseurs	9 926	2 617	2 504
Dépenses engagées et autres passifs	7 471	2 956	2 661
Total passif circulant	20 362	5 742	5 499
Dettes long terme, nettes de la part à court terme	25 649	8 089	7 974
Impôts différés	7 646	2 305	2 253
Obligations différées aux employés	5 830	1 195	1 054
Autres engagements à long terme	2 701	1 335	1 395
Total passif	62 188	18 666	18 175

MITTAL STEEL COMPANY N.V. INFORMATIONS FINANCIERES CONSOLIDEES & AUTRES

**MITTAL STEEL COMPANY N.V. ETAT DES RESULTATS CONSOLIDE & AUTRES
INFORMATIONS – DONNEES EN BASE REELLE**

en millions de US dollars, sauf données par action et livraison	Trois mois			Neuf mois	
	30 septembre 2006 ¹ Non audité	30 juin 2006 ¹ Non audité	30 septembre 2005 ¹ Non audité	30 septembre 2006 ¹ Non audité	30 septembre 2005 ^{1,2} Non audité
ETAT DES RESULTATS					
Chiffre d'affaires	\$ 18 007	\$ 9 230	\$7 050	\$ 35 667	\$ 21 078
Dotation aux amortissements et provisions	732	342	286	1,431	771
Résultat d'exploitation	2 558	1 359	616	4 869	3 578
<i>Marge d'exploitation</i>	14.2%	14.7%	8.7%	13.7%	17.0%
Autres produits (charges) – nets	2	(6)	120	3	307
Résultat provenant des investissements consolidés selon « l'equity method »	100	13	30	138	77
Frais financiers (nets)	(280)	(20)	(151)	(475)	(222)
Résultat net avant impôt et intérêts minoritaires	2 380	1 346	615	4 535	3 740
	276	339	82	732	616
Résultat net avant intérêts minoritaires	2 104	1 007	533	3 803	3 124
Intérêts minoritaires	(302)	(110)	(90)	(494)	(414)
Résultat net	\$ 1 802	\$ 897	\$443	\$ 3 309	\$ 2 710
Résultat par action ordinaire	\$1.58	\$1.27	\$0.63	\$3.88	\$3.98
Résultat dilué par action ordinaire	\$1.58	\$1.27	\$0.63	\$3.88	\$3.98
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires (en millions)	1 143	705	704	853	681
Nombre moyen pondéré dilué d'actions ordinaires (en millions)	1 144	706	704	854	681
AUTRES INFORMATIONS					

Livraison total de produits acier (en milliers de tonnes)	22 913	15 207	11 722	52 269	32 238
--	--------	--------	--------	--------	--------

1. L'information présentée comprend les ajustements préliminaires du prix d'achat.
2. L'information pour 2005 inclut Mittal Steel USA ISG Inc. à partir du 15 avril 2005.
3. Les livraisons interentreprises ne sont pas toutes éliminées.

**MITTAL STEEL COMPANY N.V. INFORMATIONS FINANCIERES CONSOLIDEES &
AUTRES**

MITTAL STEEL COMPANY N.V. ETAT CONSOLIDE DES FLUX DE TRESORERIE

En millions de US dollars	Trois mois			Neuf mois	
	30 septembr e 2006 ¹ (non audité)	30 juin 2006 ¹ (non audité)	30 septembr e 2005 ¹ (non audité)	30 septembr e 2005 ¹ (non audité)	30 septembre 2006 ¹ (non audité)
Activités d'exploitation					
Résultat net	\$ 1 802	\$ 897	\$ 443	\$ 2 710	\$ 3 309
Ajustements pour réconcilier le résultat net avec la trésorerie nette provenant des activités d'exploitation					
Amortissements	732	342	286	771	1 431
Augmentation nette des actifs incorporels acquis	(112)	(101)	(51)	(93)	(302)
Perte / gain (net) de change	38	32	(8)	(20)	67
Impôt sur le revenu différé	35	108	32	94	85
Résultat provenant des investissements consolidés selon « l'equity method »	82	(18)	(26)	(50)	52
Perte / gain sur cession d'immobilisations corporelles	14	14	1	(14)	30
Autre activités d'exploitation sans impact sur la trésorerie (nettes)	11	(1)	87	(66)	(37)
Intérêts minoritaires	302	110	90	414	494
Variation des actifs et passifs d'exploitation, nets des effets des acquisitions:	(2 156)	336	119	(825)	(2 274)
Trésorerie nette provenant des activités d'exploitation	748	1 719	973	2 921	2 855
Activités d'investissement					
Acquisition d'immobilisations corporelles	(691)	(348)	(305)	(765)	(1 302)
Produit de la vente d'actifs et de participation, y compris sociétés affiliées et joint-ventures	77	15	(322)	44	96
Acquisition d'actifs nets de filiales, nette de la trésorerie acquise	(5 642)	(2)	(23)	(1 329)	(5 676)
Investissements dans sociétés affiliées et joint ventures - nets	20	3	-	(315)	24

Trésorerie non disponible	921	(969)	475	(67)	(33)
Autres activités d'investissements (nets)	(17)	11	(4)	(5)	(9)
Trésorerie nette utilisée dans les activités d'investissements	(5 332)	(1 290)	(179)	(2 437)	(6 900)
Activités de financement					
Augmentation (remboursement) des concours et dettes bancaires à long terme	8 598	(171)	(919)	975	8 434
Dividendes versés (incluant \$41 de dividende payé aux actionnaires minoritaires au 3 ^{ème} trimestre 2006)	(209)	(105)	(148)	(1 949)	(450)
Autres activités de financement (nettes)	3	3	2	(10)	5
Trésorerie nette provenant de (ou utilisée dans) les activités de financement	8 392	(273)	(1 065)	(984)	7 989
Augmentation (diminution) nette de trésorerie et équivalents de trésorerie	3 808	156	(271)	(500)	3 944
Effet de l'évolution du taux de change sur les flux de trésorerie	(197)	(86)	56	(161)	(247)
Trésorerie et équivalents de trésorerie					
Au début de la période	2 121	2 051	2 049	2 495	2 035
A la fin de la période	\$5 732	\$2 121	\$1 834	\$1 834	\$5 732

1. L'information fournie comprend les ajustements préliminaires du prix d'achat

2. L'information pour 2005 inclut Mittal Steel USA ISG Inc. à partir du 15 avril 2005.

Mittal Steel Company N.V.

Annexe 2 – 3^{ème} trimestre 2006

Réconciliation non audité des états financiers IFRS

avec les US GAAP

Convergence IFRS / GAAP

La société publie ses comptes selon les normes IFRS. Pour faciliter la compréhension des différences existant entre les IFRS et les US GAAP, l'impact sur les capitaux propres consolidés et le revenu net est décrit dans le tableau et les notes ci-dessous :

	30 sept. 2006 Non audité	30 sept. 2005 Non audité
Capitaux propres en conformité avec les IFRS	\$39 165	\$13 073
Intérêts minoritaires déclarés en conformité avec IFRS	7 770	1 877
Total des capitaux propres déclarés en conformité avec IFRS	46 935	14 950
Ajustements enregistrés en conformité avec US GAAP		
Obligations à l'égard des salariés (cf. note 1)	(1 329)	(879)
Regroupements d'entreprises (cf. note 2)	(5 881)*	(3 444)
Autres (cf. note 3)	11	49
Effet fiscal sur ci-dessus (cf. note 4)	1 390	924
Diminution totale	(5 809)	(3 350)
Capitaux propres en conformité avec les US GAAP, avant intérêt minoritaire	41 126	11 600
Intérêt minoritaire déclaré en conformité avec les US GAAP	(7 025)	(1 760)
Capitaux propres déclarés en conformité avec les US GAAP	\$34 101	\$9 840

* Les ajustements pour regroupements d'entreprises comprennent l'ajustement par rapport à la différence dans la rémunération versée pour Arcelor, de 2 068 millions \$ et l'ajustement pour intérêt minoritaire de 468 millions \$.

	Neuf mois au 30 sept. 2006 Non audité	Neuf mois au 30 sept. 2005 Non audité
Revenu net déclaré en conformité avec IFRS	\$3 309	\$2 710
Ajustements enregistrés en conformité avec les US GAAP		
Obligations à l'égard des salariés (cf. note 1)	31	31

Regroupements d'entreprises (cf. note 2)	217	71**
Autres (cf. note 3)	6	13
Effet fiscal sur ci-dessus (cf. note 4)	(49)	(110)
Augmentation totale	205	5
Revenu net déclaré en conformité avec les US GAAP	\$3 514	\$2 715

** Les ajustements pour regroupements d'entreprises pour neuf mois terminé le 30 septembre 2005 comprennent un ajustement pour goodwill négatif de 130 millions \$.

Notes à propos de la réconciliation entre les IFRS et les US GAAP

1) Obligations à l'égard des salariés

Les normes US GAAP exigent que le coût des services passés soit amorti sur les vies actives résiduelles à la fois pour les droits acquis et non acquis, tandis que, d'après les normes IFRS, seuls les droits non acquis sont reconnus. Les normes US GAAP exigent la reconnaissance d'une charge minimale à verser au titre des pensions si certaines conditions ont été réunies. Les normes IFRS ne reconnaissent pas de charge minimale à verser au titre des pensions.

2) Regroupements d'entreprises

Selon les normes US GAAP, le goodwill négatif est déduit, au pro rata, de la valeur des actifs non circulants acquis, avant tout les biens corporels. D'après les normes IFRS, ce goodwill négatif est directement reconnu dans l'état des revenus. Comme la valeur comptable des actifs non circulants est supérieure sous le régime des IFRS, l'amortissement indiqué dans l'état des revenus s'accroît en conséquence.

Selon les IFRS, les exigences liées à l'introduction d'une provision de restructuration dans les dettes engagées à l'occasion d'un regroupement d'entreprises sont plus rigoureuses que d'après les US GAAP. En 2006, des dettes supplémentaires en comptabilité d'acquisition ont été enregistrées, lesquelles ne remplissent pas les conditions IFRS. De même, des valeurs supplémentaires ont été affectées aux actifs acquis et passifs pris en charge, qui étaient identiques pour les normes IFRS et les US GAAP. Comme l'ajustement aux actifs acquis excédait l'ajustement aux passifs pris en charge, le goodwill négatif supplémentaire a été reconnu pour un montant de 51 millions de dollars (net d'impôt). La différence est incluse dans les capitaux propres d'ouverture conformément à IFRS 3. En conséquence, les dépenses enregistrées par rapport à la provision selon les US GAAP sont dépensées selon IFRS.

3) Autres ajustements

Les autres ajustements se rapportent en général à la mesure du stock. Selon IFRS, le stock est mesuré sur la base du « premier entré, premier sorti » (FIFO). Sous le régime GAAP, la société mesure certains stocks selon le principe « dernier entré, premier sorti » (LIFO). Cette mesure est ajustée pour IFRS.

4) Impôt sur le revenu différé

D'après les US GAAP, le goodwill négatif est déduit, au pro rata, de la valeur des actifs non circulants acquis, avant tout les biens corporels. Un avoir fiscal différé défini pour la différence transitoire est enregistré, moins une révision de l'évaluation, si elle est applicable. Sous le régime IFRS, le goodwill négatif est directement reconnu dans l'état des revenus, sans avoir fiscal.

Mittal Steel Company N.V.

Annexe 3 – 3^{ème} trimestre 2006

Ajustements comptables du prix d'achat

La Société répartit actuellement le prix d'achat pour l'acquisition d'Arcelor. Il convient de noter que tous les ajustements à la répartition du prix d'achat, effectués et présentés dans les dossiers financiers du 30 Septembre 2006 de la Société restent des ajustements préliminaires et pourraient être modifiés matériellement lorsque le processus de répartition du prix d'achat sera finalisé. On s'attend à ce que cette répartition soit finalisée au premier trimestre 2007.

La Société a effectué les ajustements préliminaires suivants :

(Milliards de US Dollars)

Prix d'achat total	\$33.4
Valeur nette comptable d'Arcelor au 1er Août 2006	(19.3)
Prix au delà de la valeur nette comptable	14.1
Ajustements provisoires sur le prix d'achat	
• Immobilisations corporelles	(11.5)
• Stocks	(0.7)
• Obligations à l'égard des salariés	0.1
• Impact fiscal (33%)	4.0
• Intérêts minoritaires	0.7
Goodwill au 30 Septembre 2006	<u>\$6.7</u>

Inventaire

L'inventaire s'est accru depuis la date d'acquisition (1 août 2006) de 715 millions d'USD, dont 525 millions ont été dépensés (310 millions d'USD nets de taxes de participation minoritaire) à la date du 30 septembre 2006. La présentation pro forma des revenus ne prend pas en compte les effets de cet ajustement. La Société a annualisé l'essentiel de son inventaire mais des analyses complémentaires pourraient se traduire par de nouveaux ajustements dans des périodes futures.

Actifs permanents tangibles

Pour évaluer les actifs permanents, la Société s'appuie sur une société d'évaluation indépendante. En se fondant sur le travail d'évaluation réalisé jusqu'ici, la Société a accru les actifs permanents tangibles acquis de 11,5 milliards de dollars. La Société a aussi évalué les durées de vie utiles restantes de ces actifs et est arrivée à la conclusion que les actifs acquis avaient une durée de vie utile restante moyenne plus longue que ce qui avait été estimé auparavant par Arcelor. Aussi la Société estime-t-elle, sur une base préliminaire, à 60 millions de dollars la charge de dépréciation annuelle additionnelle.

Avantages sociaux

Les calculs actuariels préliminaires (calculs en valeur actualisée) des obligations d'Arcelor en matière d'avantages sociaux à compter de la date d'acquisition ont été effectués. Ces calculs indiquent que les obligations en matière d'avantages sociaux préalablement acceptées par Arcelor seront majorées de 125 millions de dollars.