



France  
Belgique  
Luxembourg  
Pays-Bas

Conseil et expertise

Gestion des systèmes  
d'information

Exploitation des  
systèmes d'information

Gestion des  
infrastructures

Eurolist (c)  
NextEconomy  
Informatique  
ISIN FR0000038515  
Bloomberg LYS PA  
Reuter SYLS.PA

Informations  
financières :  
[www.sylis.com](http://www.sylis.com)

Contact Sylis  
[alexia.watine@sylis.com](mailto:alexia.watine@sylis.com)  
(+33) 3 20 17 11 41

Contact presse  
[stahrst@cmcics.com](mailto:stahrst@cmcics.com)  
(+33) 1 45 96 77 83

## Groupe Sylis : Résultats annuels 2006

**Résultat net +182%**

En Millions d'euros	2006	2005	Var.
Chiffre d'affaires	134,3	123,7	+8,6%
Résultat opérationnel courant (*)	4,6	3,8	+21,4%
Résultat opérationnel avant perte de valeur	3,2	1,7	+95%
Résultat opérationnel	3,2	0,5	+540%
RAISO(**)	2,3	<0,5>	-
Résultat net	1,1	<1,4>	+182%
Cash flow opérationnel	3,0	<0,1>	-

(\*) Avant écriture IFRS2 relative aux stocks options plan en 2006

(\*\*) Résultat avant impôts et stocks options

### Objectifs atteints

L'exercice 2006 présente une nette amélioration des performances financières et permet au Groupe Sylis de confirmer l'atteinte de ses objectifs :

- croissance organique du chiffre d'affaires,
- hausse significative des différentes lignes du compte de résultat et du cash flow opérationnel,
- réalisation d'une croissance externe aux Pays-Bas pour augmenter la visibilité sur le marché local.

### Résultats 2006

Le chiffre d'affaires a progressé de 8,6% (dont 3,1% de croissance organique) en dépit d'un nombre de jours ouvrés en baisse par rapport à 2005, grâce notamment au renforcement des forces commerciales, à l'amélioration du prix de vente et à la progression continue du TACE (86,6% au T4 2006 contre 85,0% au T1 2006).

Le résultat opérationnel courant s'est fortement accru passant de 3,8 M€ à 4,6 M€. Cette progression, facialement limitée par le coût des investissements commerciaux et techniques réalisés, s'explique en partie par le contrôle des charges et par la capacité du groupe à augmenter ses prix de vente.

Le résultat opérationnel a atteint 3,2 M€ contre 0,5 M€ en 2005. Celui-ci intègre la charge de déconsolidation de SBS pour 0,6 M€, ainsi que des coûts non courants pour 0,4 M€ (contre 2 M€ en 2005).

La marge brute d'autofinancement est en hausse de 56% à 2,5 M€ et le cash flow opérationnel a atteint plus de 3 M€ contre - 0,1 M€ en 2005.

### Amélioration de la structure financière

La progression du cash flow opérationnel a permis à Sylis de poursuivre le désendettement moyen terme. Hors impact de l'acquisition de Profinity (4,2 M€), l'endettement net s'est ainsi réduit de 14%. Au total, après prise en compte de cette opération de croissance externe, le taux d'endettement reste quasi équivalent par rapport à 2005 à 46%, avec une dette financière nette de 20 M€.

### **Un renforcement structurel du groupe**

Cette performance est le fruit des efforts engagés par la société depuis plus d'un an, avec notamment :

- Le renforcement des forces commerciales, la mise en place d'une nouvelle organisation commerciale en France et l'amélioration du support technico-commercial.
- L'optimisation et le recentrage des offres du groupe. Dans ce contexte, Sylis a cédé en 2006 SBS en France et en Belgique et a procédé à l'acquisition de Profinity aux Pays-Bas.
- La gestion stratégique des ressources humaines, avec, entre autre, la mise en place d'une DRH stratégique et le lancement du projet « Phénix » de fidélisation du personnel.
- Le management par la qualité, avec notamment l'obtention de la certification ISO 9001 version 2000 en France.

### **Perspectives 2007**

Les priorités stratégiques de Sylis demeurent :

- l'amélioration de la rentabilité et de la croissance organique,
- l'accélération du projet Phénix,
- la poursuite de l'optimisation et le recentrage des offres,
- la recherche d'alliance(s) stratégique(s), qui permettra au groupe de renforcer son positionnement.

**Prochain rendez-vous : Chiffre d'affaires 1<sup>er</sup> trimestre le 3 mai 2007 après bourse.**