

Hubwoo lance XUPPLY, 1^{ère} Galerie Marchande Internet pour les Professionnels

Paris – 16 septembre 2008: Hubwoo, leader mondial de solutions d'achats électroniques à la demande SaaS ("Software as a Service"), annonce le lancement de son projet novateur : XUPPLY, 1^{ère} galerie marchande virtuelle destinée principalement aux PME-PMI.



La 1^{ère} galerie marchande pour les professionnels
des millions de références en accès direct fournisseurs

XUPPLY, la galerie marchande virtuelle prête à secouer la planète B2B

La valeur ajoutée de Hubwoo est de mettre à disposition la richesse de son catalogue produits en proposant aux fournisseurs de positionner leur contenu en accès direct sur un portail spécifique disponible sur internet : xupply.fr / xupply.com. Dédié aux entreprises, XUPPLY cible essentiellement les acheteurs de PME-PMI qui sont à la recherche d'un produit ou d'un service sur Internet.

XUPPLY bénéficie non seulement de la très large communauté de professionnels que Hubwoo gère quotidiennement, et qui représente aujourd'hui plus de 150 acteurs mondiaux des achats et plus de 20 000 fournisseurs affiliés, mais aussi de la longue expérience de la société dans la gestion de 45 millions d'articles au sein de plusieurs milliers de catalogues électroniques.

XUPPLY a pour ambition de mettre à la portée des acheteurs et des fournisseurs plusieurs milliers de produits et de services au sein de sa galerie marchande virtuelle. Les acheteurs vont bénéficier d'un point d'accès aux fournisseurs, qui est unique et facile ; en parallèle, les fournisseurs vont disposer d'un canal marketing et/ou commercial supplémentaire.

Solution dédiée aux Acheteurs

XUPPLY, facilite la recherche de produits, de services ou de fournisseurs.

XUPPLY référence un très grand nombre de fournisseurs, de produits et de services qui ne disposent pas nécessairement d'une forte visibilité sur Internet. Les acheteurs ont ainsi accès à une multitude de fournisseurs, en relation directe, sans intermédiaire, et à un choix élargi de produits et de services en quelques clics, aux conditions du fournisseur, et sans coût additionnel, la mise en relation étant totalement gratuite.

XUPPLY permet de demander des devis à plusieurs fournisseurs en quelques clics. Pour chaque produit/service, il est possible de faire une demande de devis, en contactant immédiatement les fournisseurs qui répondent directement par courrier électronique.

Solution dédiée aux Fournisseurs

Afin d'assurer une meilleure visibilité des produits et des services des vendeurs sur Internet, XUPPLY met en œuvre une politique marketing adaptée aux exigences du canal Internet. Les offres sont déployées sur un site doté d'une interface attractive, simple et facile d'accès pour les acheteurs. Les produits/services sont référencés par XUPPLY sur les moteurs de recherche. De même, les campagnes de promotion sont pilotées par XUPPLY afin d'assurer l'animation des offres.

Pour recevoir des contacts qualifiés d'acheteurs qui manifestent un intérêt pour les offres des vendeurs, XUPPLY transfère directement les coordonnées complètes des acheteurs qui souhaitent recevoir une information complémentaire ou un devis.

Le fournisseur choisit le processus de commande le mieux adapté à sa stratégie commerciale :

-S'il possède un site marchand : le client est transféré directement sur le site : la transaction est faite chez le fournisseur selon sa propre procédure,

-S'il ne possède pas de site internet marchand : **XUPPLY** offre la possibilité de recevoir en ligne les commandes et les paiements des clients,

-Si le fournisseur souhaite recevoir les commandes par courrier, téléphone, fax, ou e-mail, il suffit de communiquer les coordonnées pour recevoir les commandes des clients.

www.xupply.com représente donc une solution facile et adaptée pour de très nombreux acheteurs professionnels pour trouver une réponse appropriée à leur besoin et au meilleur prix, ainsi qu'une opportunité pour les fournisseurs de se faire connaître plus rapidement sur des marchés difficiles d'accès, mais aujourd'hui incontournables comme leviers de croissance , les PME-PMI.

Aperçu de la page d'accueil

www.xupply.com

La 1^{ère} galerie marchande pour les professionnels
Des millions de références en accès direct fournisseurs

Connexion Inscription

Je cherche un produit / un service Je cherche un fournisseur A propos de Xupply

Trouver un produit
Choisissez une rubrique

XUPPLY
Simple
Rapide
Efficace
Un site qui répond aux besoins de votre entreprise

PRODUITS / SERVICES
Vous recherchez un produit ou un service ?

- Bénéficiez des prix directs fournisseurs
- Entrez en contact avec les fournisseurs
- Comparez les offres de plusieurs fournisseurs en un temps record

RECHERCHER UN PRODUIT / UN SERVICE

FOURNISSEURS
Vous recherchez un fournisseur ou un prestataire ?

- Accédez directement aux fournisseurs
- Obtenez des devis de plusieurs fournisseurs en quelques clics
- Découvrez des offres de fournisseurs n'ayant pas de site Internet

RECHERCHER UN FOURNISSEUR

TOP 5

- Formation: Gérez et réduisez de façon pérenne... 850,00 €
- Autodesk Formation AutoCAD® 2008. Durée 5 jours repas... 4 000,00 €
- RAYONNAGE PRO OFFICE DOSSIERS SUSPENDUS
- Audit de conduite assisté par ordinateur
- ACER TravelMate 3043WTCI_CS108 Microsoft...

Achetez grâce à Xupply

- Trouvez de nouveaux fournisseurs
- Infos, devis, commande sans frais

Vendez grâce à Xupply

- Présentez vos produits
- Recevez de nouveaux clients

© 2007-2008 Xupply.com - Photos © - Partenaires - Plan du site - Conditions générales fournisseur - Conditions générales acheteur - Contactez-nous - Réalisation Nexto ©

Contact Xupply :

Email : contact@xupply.com

A propos de Hubwoo (www.hubwoo.com)

Hubwoo est le leader mondial de solutions d'achats électroniques à la demande SaaS (« Software as a Service »). La société gère la plus importante communauté Business to Business avec plus de 100 grands groupes internationaux clients (dont 50 dans le « Fortune 1000 ») et plus de 13.000 fournisseurs connectés. Les principaux clients Total, BASF, EDF, Gaz de France, Michelin, Shell, Bayer, Henkel, Evonik, Alcatel, Safran, ConocoPhillips, The Dow Chemical Company, ENI, Repsol YPF, Solvay et Statoil. Hubwoo traite annuellement un volume de 4,5 millions de transactions pour 7 milliards d'euros de valeur d'achat. La Société est implantée internationalement, et a un partenariat stratégique avec SAP AG.

Cotée au **Compartiment C de l'Eurolist d'Euronext Paris**.

ISIN : **FR0004052561**, Reuters : **HBWO.LN**, Bloomberg : **HBWO FP**